

Il gruppo Gallozzi alla missione istituzionale in Brasile

INCONTRI A SAN PAOLO L'ACCORDO TRA UE E MERCOSUR PASSA ANCHE PER LA LOGISTICA SALERNITANA

L'ACCORDO

Da Salerno a San Paolo, la rotta per il Mercosur passa anche dalla logistica salernitana. Con l'entrata in vigore dell'accordo di libero scambio tra Unione europea e Mercosur, il Gruppo Gallozzi, attraverso Gf Logistic e Gallozzi Shipping, partecipa alla missione istituzionale promossa in Brasile da Confindustria in collaborazione con il ministero degli Affari Esteri e altri enti. A San Paolo, il presidente di Gf Logistic Enrico Gallozzi è impegnato negli incontri con imprese e operatori locali per offrire servizi che agevolino le esportazioni dei prodotti italiani.

L'azienda mette a disposizione delle imprese italiane una presenza internazionale consolidata e l'esperienza necessaria per accompagnarle nei nuovi flussi commerciali e trasformare l'azzeramento dei dazi in un concreto vantaggio competitivo.

LE POTENZIALITÀ

Il Gruppo, ricorda una nota, opera attraverso una rete di sedi a Salerno, Parma, Verona, Genova e Napoli in Italia; a Colchester e Heathrow nel Regno Unito; a Istanbul, Izmir e Mersin in Turchia; a Shanghai e Tianjin in Cina; a Rotterdam nei Paesi Bassi e a Clifton, nel New Jersey, negli Stati Uniti.

I dati macroeconomici evidenziano le enormi potenzialità di questo interscambio, dove la solidità della logistica gioca un ruolo decisivo: il Brasile si conferma la prima economia dell'America Latina, con un Pil di 2mila 020 miliardi di euro.

Con circa 213 milioni di abitanti, il Paese rappresenta un mercato di proporzioni continentali. L'Italia consolida la sua leadership come nono fornitore del Brasile a livello globale e secondo in ambito Ue, subito dietro la Germania. Nel 2025, l'interscambio commerciale bilaterale ha raggiunto il valore record di 11 miliardi di euro. Il mercato brasiliano assorbe da solo il 32,1% del totale esportato dall'Italia in America Latina, con una forte spinta nei comparti dei macchinari e apparecchiature (32,3%), mezzi di trasporto (15%) e settore farmaceutico (9,2%).

IL SUPPORTO

Attraverso la propria rete internazionale, Gf Logistic collega i mercati e coordina i flussi di merce tra Europa, Asia, Nord America e le principali destinazioni internazionali, mettendo a disposizione delle imprese servizi multimodali Sea & Air Freight, warehousing e Freight Forwarding, magazzinaggio doganale e operazioni di Customs Clearance gestite interamente in-house. «La presenza diretta nei principali mercati - viene sottolineato - consente al Gruppo Gallozzi di affiancare le aziende

lungo le diverse fasi della supply chain, dalla gestione della spedizione internazionale alle operazioni doganali, dallo stoccaggio alla distribuzione finale, con un unico interlocutore e soluzioni costruite sulle esigenze di ogni filiera». Per Enrico Gallozzi «l'accordo Ue-Mercosur è un acceleratore per le nostre filiere produttive. I numeri dell'interscambio e la dimensione demografica del Brasile parlano chiaro: le opportunità di business sono immense.

Tuttavia, l'azzeramento dei dazi si traduce in valore solo se supportato da catene di approvvigionamento affidabili». «La nostra presenza istituzionale a San Paolo - aggiunge - ribadisce la vocazione internazionale del Gruppo Gallozzi e di Gf Logistic, che oggi può contare su una rete di sedi dirette in diversi mercati strategici. Grazie a una rete internazionale di sedi e partner e a competenze che coprono trasporto, dogana, magazzinaggio e distribuzione, siamo in grado di accompagnare le imprese italiane lungo l'intero percorso della loro supply chain». «Siamo qui per intercettare le esigenze delle imprese e offrire risposte puntuali, mettendo a disposizione esperienza, competenze e una presenza internazionale concreta», conclude.

ni.ca.

© RIPRODUZIONE RISERVATA