

# **Corriere del Mezzogiorno - Campania - Giovedì 19 Febbraio 2026**

## **Aerospazio e Difesa, Ala Group entra nel mercato indiano**

Un accordo nel segno dell'integrazione operativa tra "Tvs Supply Chain Solutions", multinazionale di soluzioni per la catena di approvvigionamento con sede in India, e "Ala Group", integratore globale della catena di approvvigionamento aerospaziale e della Difesa con sede a Napoli. È stato infatti annunciato un protocollo d'intesa tra le due realtà per collaborare nei settori aerospaziale e della Difesa in rapida espansione nel mercato indiano. Basti pensare che il comparto aerospaziale e della Difesa in India, uno dei più dinamici e redditizi, è stimato in circa 28 miliardi di dollari. Il protocollo (un MoU, ossia un Memorandum of Understanding) stabilisce un quadro strategico per le due società per perseguire congiuntamente opportunità nella catena di fornitura aerospaziale con particolare attenzione ai programmi di compensazione della difesa. «Questa collaborazione con Ala Group — dice R. Dinesh, presidente di Tvs Supply Chain Solutions — riflette la nostra strategia a lungo termine volta a sviluppare competenze rilevanti a livello globale in settori complessi e regolamentati. Combinando la portata, le piattaforme digitali e la forte presenza in India di "Tvs Supply Chain Solution" con l'esperienza di Ala nel settore aerospaziale e della difesa, stiamo posizionando l'azienda in modo da partecipare in modo significativo all'ecosistema globale in continua evoluzione della catena di fornitura aerospaziale e della difesa». «Fin dall'inizio, Ala si è concentrata — aggiunge Vittorio Genna, ceo e cofondatore di Ala Group — sulla combinazione di competenza tecnica, eccellenza operativa e partnership a lungo termine. La collaborazione con "Tvs Supply Chain Solutions" riflette questa visione e crea una solida piattaforma per una crescita sostenibile in più regioni, a sostegno dei programmi aerospaziali sia civili che di difesa». L'obiettivo strategico del MoU è creare una piattaforma integrata e scalabile che unisca l'esperienza operativa di "Tvs Supply Chain Solutions" e le competenze globali di "Ala Group", per gestire l'intero ciclo dei programmi aerospaziali e di difesa in India. La collaborazione coprirà produzione, approvvigionamento, distribuzione dei pezzi di ricambio, manutenzione e servizi post-vendita, ottimizzando inventari e garantendo conformità agli standard internazionali e replicando il modello in altre regioni come confermato dall'ad di "Tvs Supply Chain Solutions", Ravi Viswanathan che sottolineando la vivacità del settore in India ha anche esternato la possibilità di valutare opportunità in altri mercati internazionali, in futuro. Tvs Scs porta esperienza nella Difesa e nei servizi pubblici nel Regno Unito e presenza consolidata in India, gestendo approvvigionamento, logistica e rapporti con governi e stakeholder, e supporta aftermarket e catene di fornitura in Asia-Pacifico, con circa 140 milioni di dollari di ricavi. "Ala Group", con 290 milioni di dollari di fatturato nel 2024, apporta esperienza globale e relazioni internazionali. La collaborazione crea una piattaforma scalabile per programmi complessi in India e oltre, rafforzando entrambe come partner di riferimento nella supply chain aerospaziale e della difesa. «Questa partnership — dice Mauro Romano, ceo di Ala Mena — ci consente di costruire congiuntamente soluzioni certificate ed end-to-end per la catena di fornitura nel settore aerospaziale e della difesa in India. Si tratta di un passo strategico per posizionare Ala come integratore di sistemi di supply chain globale con una forte presenza locale».

© RIPRODUZIONE RISERVATA