



Transatlantic  
Harmonic  
Foundation

## Estendere e rafforzare il partenariato industriale tra Italia e Stati Uniti, in chiave strategica

Una proposta di lavoro del THF per la  
Segreteria Tecnica CAIE - 22.04.24



## AGENDA

---

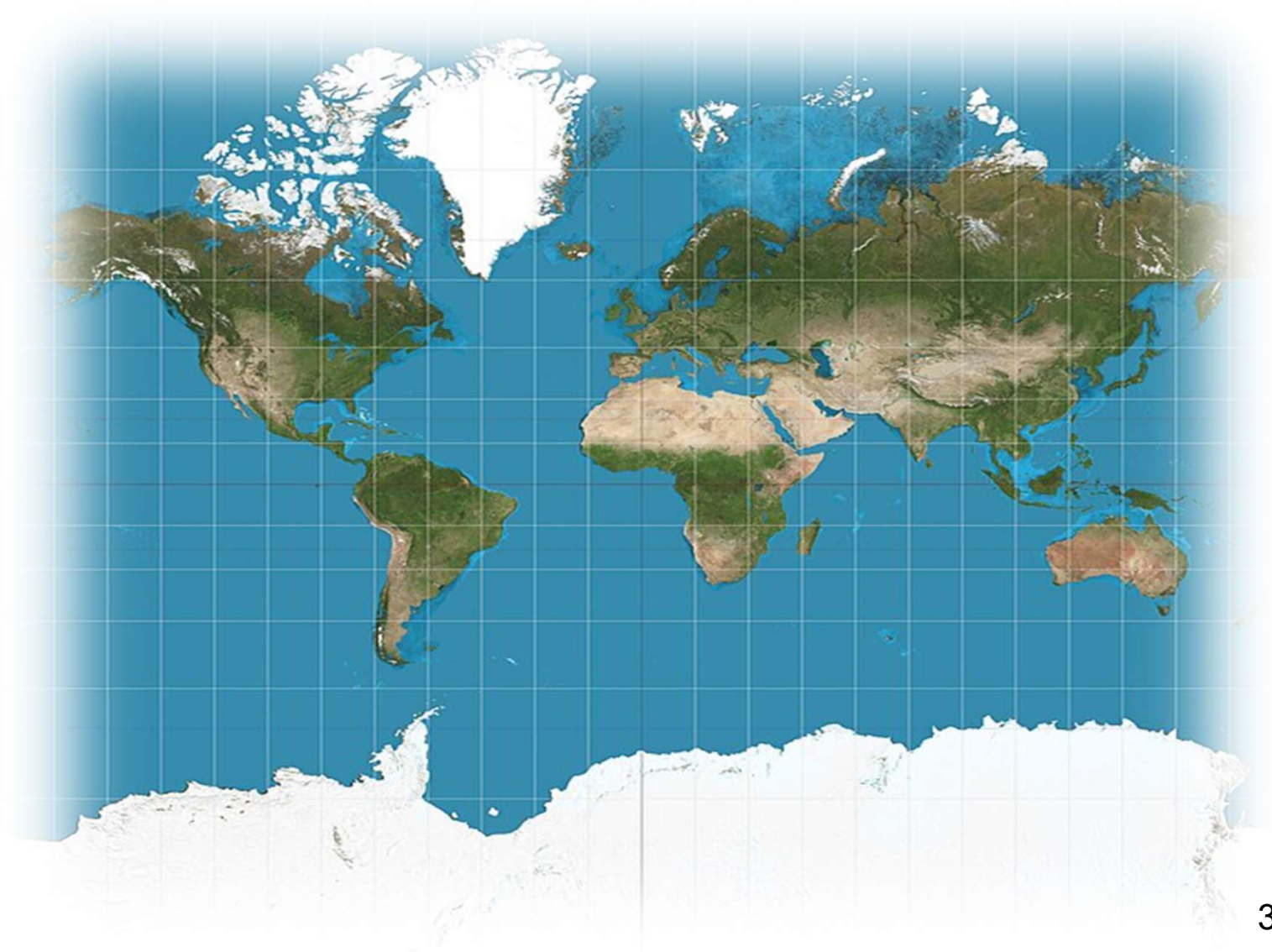
**SEZIONE 1 - SCENARIO**

**SEZIONE 2 - VALUE PROPOSITION**

**SEZIONE 3 - PROPOSTA OPERATIVA**

---

**SEZIONE I  
SCENARIO**



## SEZIONE I - SCENARIO

- Negli ultimi anni, l'Italia ha investito strategicamente nei cluster dell'innovazione sia a livello nazionale che regionale, guidata da un approccio di specializzazione intelligente. D'altro canto, gli Stati Uniti vantano il sistema di innovazione più avanzato, recentemente rafforzato da iniziative come l'Inflation Reduction Act (IRA) e la creazione di Tech Hubs da parte del Governo Federale.
- La Transatlantic Harmonic Foundation (THF)\* ha individuato specializzazioni innovative in varie regioni italiane, che si integrano ai 12 cluster tecnologici promossi a livello nazionale dal Ministero dell'Università e della Ricerca.
- THF ha anche analizzato la specializzazione dei 31 Tech Hubs introdotti negli Stati Uniti nel 2023 e gli investimenti industriali supportati dall'IRA. Inoltre, è stata esaminata la specializzazione tecnologica di 12 città chiave negli Stati Uniti.



\* La Transatlantic Harmonic Foundation (THF) è un Ente Riconosciuto del Terzo Settore, costituito – nella qualità di Soci Garanti Fondatori – dall'Associazione Transatlantic Investment Committee (TIC) e da Harmonic Innovation Group (HIG) .

## SEZIONE I - SCENARIO

### **Incrementare gli investimenti in comune tra Italia e USA: criticità**

- Limitata conoscenza reciproca delle eccellenze industriali, specie quando mPMI, con conseguenti minori opportunità di partnership industriali e di mercato;
- Difficile accesso ai percorsi burocratici;
- Quadro regolatorio disallineato;
- Visione competitiva degli incentivi disponibili.



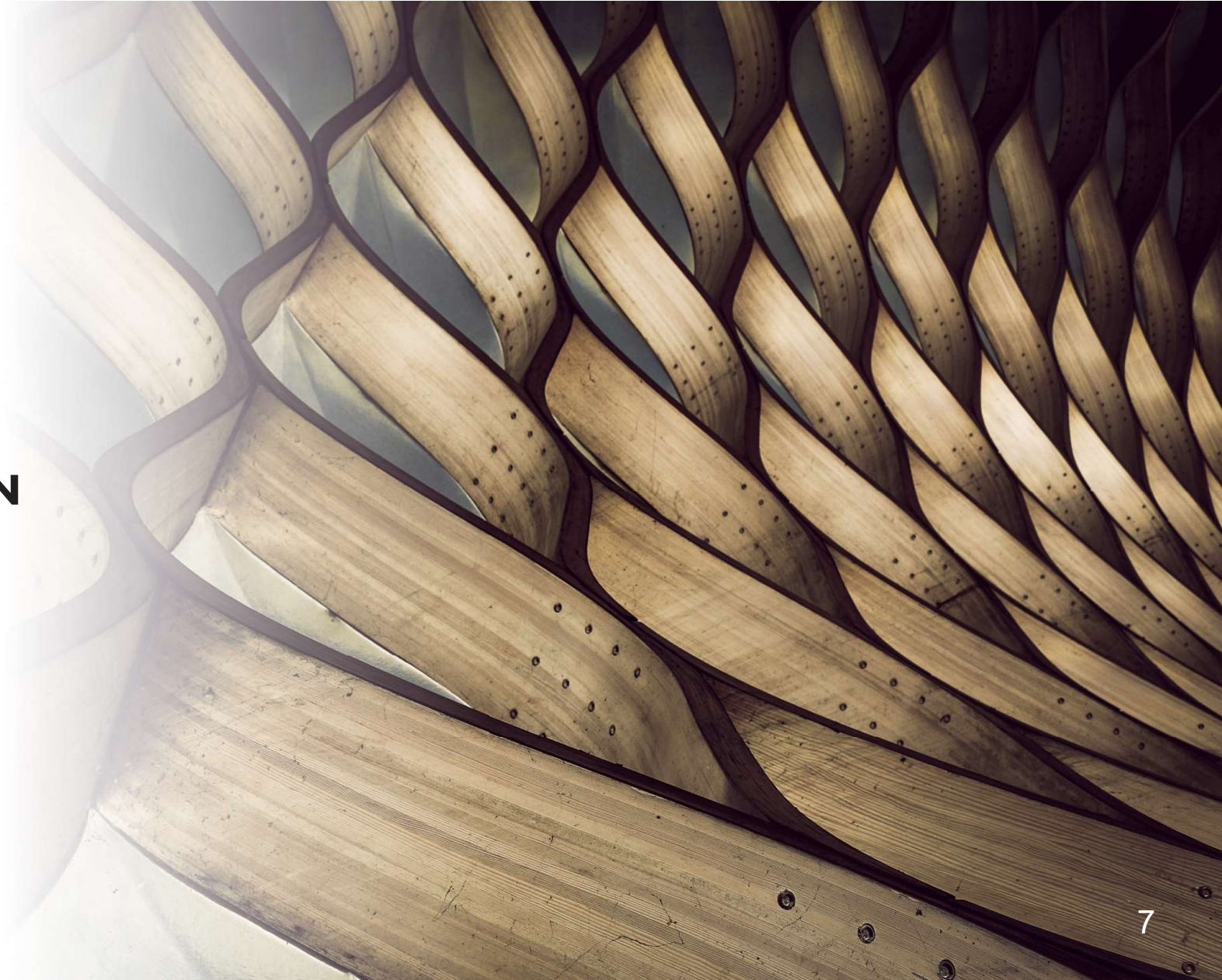
**SEZIONE I - SCENARIO****Incrementare gli investimenti in comune tra Italia e USA: complementarità e vantaggi comparati****Imprese Italiane**

- Capacità creativa e nell'ingegneria delle soluzioni;
- Accesso ai Talenti;
- Sistema della Ricerca d'eccellenza;
- Costo del lavoro competitivo;
- Contesto sicuro e like-minded.

***Imprese Statunitensi***

- Capacità di scalare velocemente;
- Accesso a vasto mercato nazionale e piattaforma verso più mercati internazionali;
- Best-in-class nell'esecuzione e nei rapporti contrattuali;
- Eccezionale osservatorio sui trend di mercato e strategici;
- Accesso a grandi capitali.

## SEZIONE 2 VALUE PROPOSITION



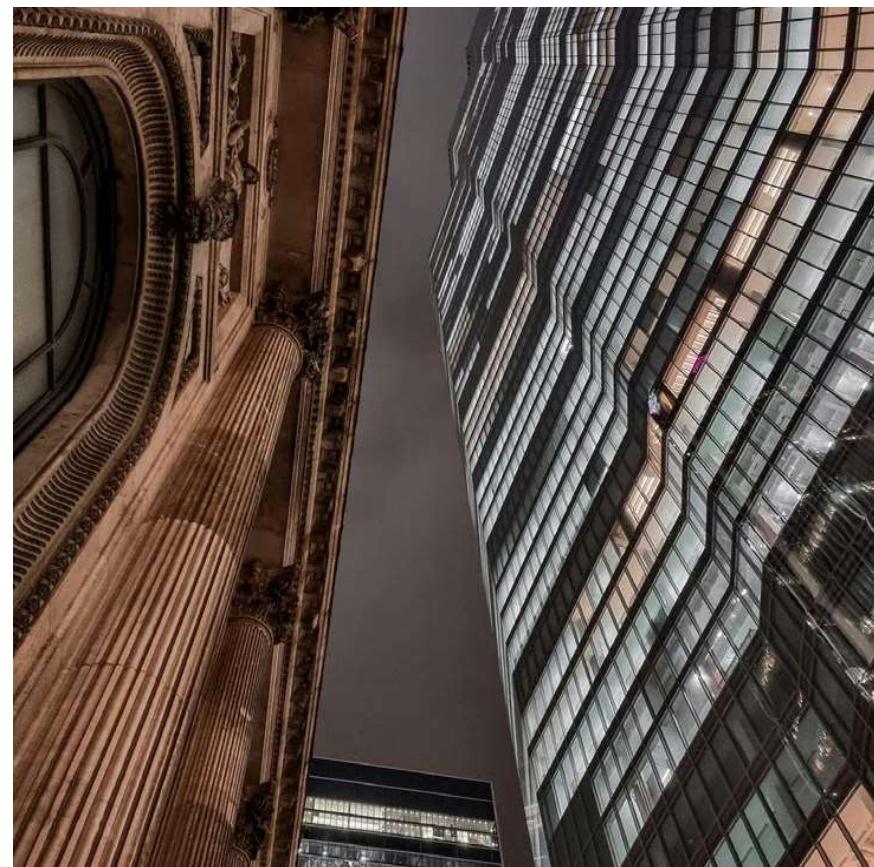
## SEZIONE 2 - VALUE PROPOSITION

### Value proposition: mettere insieme il meglio dei due mondi

Esiste un rilevante spazio di manovra per puntare ad uno sviluppo sinergico dei settori industriali più rilevanti per la competitività industriale ed il posizionamento strategico di Italia e Stati Uniti.

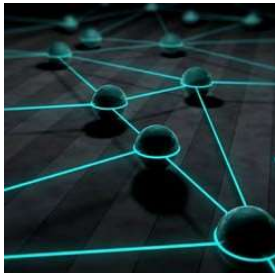
In questo contesto, sono centrali:

1. il focus sulle tecnologie che possono contribuire maggiormente all' autonomia e al vantaggio strategico dei nostri due Paesi;
2. la conoscenza reciproca delle eccellenze espresse da PMI, Startup nonché dal sistema della ricerca, al fine di una valorizzazione attraverso partnership industriali, anche con il coinvolgimento della grande industria e degli *hyperscaler*;
3. la collaborazione istituzionale indispensabile per mettere a sistema gli elementi di vantaggio e incidere sulle criticità;
4. la finanza, in chiave di accelerazione dello sviluppo industriale.



## II Programma

L' **Italy-US Tech Business and Investment Initiative** mira a creare un meccanismo di awareness tra le aziende italiane e statunitensi, appartenenti a cluster innovativi e impegnate in investimenti in cinque settori prioritari:



**Digital**



**Aerospace**



**Life Sciences**



**Energy**



**Cleantech**

## SEZIONE 2 - VALUE PROPOSITION

### Risultati attesi

#### *A livello di sistema imprenditoriale*

Aumento della capacità dei due sistemi industriali di costruire, insieme, prodotti e soluzioni più competitivi nei settori target, sulla base dei reciproci vantaggi comparati, grazie a:

- Un maggiore interesse delle aziende statunitensi ad investire direttamente in Italia, stabilendo partnership con aziende italiane specializzate nei settori target, attraverso investimenti diretti o friendsourcing di partner di processo;
- Il rafforzamento dell'interesse delle aziende italiane a considerare le aziende statunitensi come partner primari per espandere il proprio business a livello internazionale

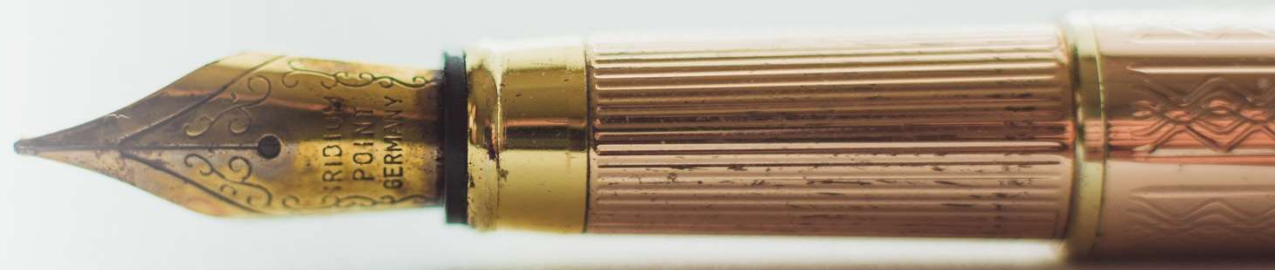
#### *A livello istituzionale*

Aumento del livello di cooperazione interistituzionale finalizzata al rafforzamento del business environment, nei settori target, grazie alle collaborazioni tra Governo Italiano / Governo Federale e Amministrazioni regionali/ Stati Americani



## **SEZIONE 3**

### **PROPOSTA OPERATIVA**



# Le fasi del programma

## 1. Allineamento informativo



- Catalogo Eccellenze Italia
- Catalogo Eccellenze Stati Uniti
- Proposta: meccanismo di interazione

## 2. Cooperazione istituzionale



- Interazione Segreteria Tecnica CAIE - SelectUSA
- Interazione Regioni – Stati USA
- Eventi Istituzionali e di Awareness

## 3. Matching Tool



- Partnership Industriali
- Piattaforma commerciale
- Richiesta Tutorship

## SEZIONE 3 - PROPOSTA OPERATIVA

### Fase 1 Allineamento Informativo

#### Attività svolte lato Italia

- Acquisito l'interesse per il progetto da parte della Cabina di Regia Internazionale
- Mappate le specializzazioni d'innovazione delle 20 Regioni italiane e dei 12 macro-progetti nazionali del MUR.
- Acquisito l'interesse ad aderire alla fase sperimentale da parte delle seguenti Regioni: Abruzzo, Emilia Romagna, Friuli Venezia Giulia, Marche, Toscana, Umbria, Valle d'Aosta, Veneto

#### Cosa resta da fare per completare la mappatura

1. Incontri di approfondimento 1 a 1 con le Regioni: focus su settori e possibili collaborazioni con gli Stati Usa
2. Acquisizione dati delle imprese per regione e settore, per cominciare a popolare il catalogo (azione desk).  
Possibili fonti: Regioni, Confindustria, AmCham Italia, SIMEST, ICE, Invitalia.

## SEZIONE 3 - PROPOSTA OPERATIVA

### Fase 1 Allineamento Informativo

#### Attività svolte lato USA

- Effettuata una prima mappatura delle specializzazioni di 31 Tech Hubs Federali, 14 maggiori città e 15 Stati in cui sono stati attratti investimenti tramite IRA

#### Cosa resta da fare per completare mappatura USA

1. Formalizzare un dialogo con le Rappresentanze Diplomatiche USA, con Select USA e con US Chamber of Commerce
2. Sviluppare una proposta di matching, sulla base dei dati raccolti, tra aree regionali italiane e aree target statunitensi, da validare / integrare / adeguare insieme alle controparti statunitensi
3. Individuare fonti informative "desk" statunitensi, per cominciare a popolare il catalogo

## SEZIONE 3 - PROPOSTA OPERATIVA

### Fase 2 – Cooperazione Istituzionale

Costruzione di un percorso sperimentale di collaborazione e gemellaggio nei settori target, in parallelo tra ST-CAIE e SelectUSA e tra Regioni Italiane e Stati Americani, basato su tre driver:

- Condivisione strategica della value proposition
- Promozione di eventi di awareness e networking digitali e fisici nel corso del biennio 2024-2025, in Italia e negli Stati Uniti, per favorire il matching su base volontaria tra imprese (missioni digitali e fisiche imprenditoriali)
- Scambio informativo per migliorare la cooperazione interistituzionale per migliorare la sinergia delle policy e degli strumenti di tutoraggio

## SEZIONE 3 - PROPOSTA OPERATIVA

### Fase 3 – Matching Tool

Realizzazione del Matching Tool da parte della Fondazione, secondo i seguenti driver (e sulla base di specifiche da concordare tra le parti):

1. Catalogo navigabile di eccellenze italiane e statunitensi nei settori chiave e nelle aree che parteciperanno alla sperimentazione, accessibile solo tramite credenziali riservate
2. Showcase dei casi principali e degli eventi/ attività di disseminazione e awareness, accessibile liberamente, con l'interoperabilità nativa rispetto a tutti gli strumenti messi a disposizione dalle parti.

### Date ed eventi da attenzionare

- **23-26 Giugno**, a Washington, DC: 10° SelectUSA Investment Summit. Occasione per presentare il progetto 2024-2025 negli USA e interagire con gli Stati e le imprese di interesse
- **24-25-26 Ottobre**, Washington DC: Riunione di Sistema Italia, III TIC US Annual Meeting - I THF US Annual Meeting e NIAF Gala e possibile primo Italy-US Tech Business and Investment Initiative





Largo di Torre Argentina, 11  
00186 · Roma - Italy  
[info@t-hf.org](mailto:info@t-hf.org)  
[www.t-hf.org](http://www.t-hf.org)