

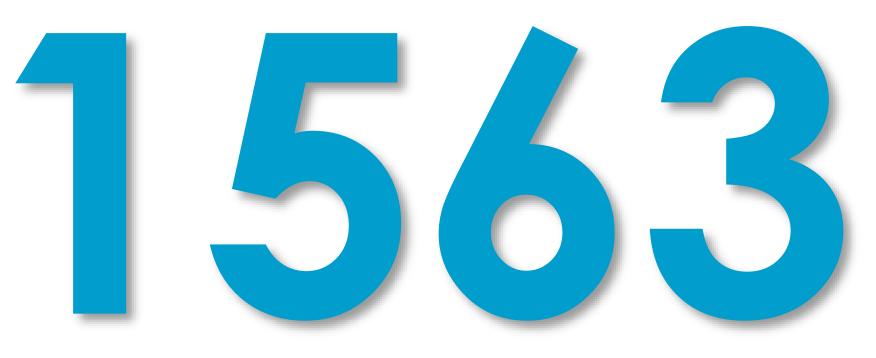
# Connecting companies with capital.

19 Aprile 2021

OVERVIEW: ELITE

# ELITE | II network nel mondo.





**SOCIETA' NEL MONDO** 

626K 36 **PAESI IMPIEGATI** 

**SETTORI** 

€105 miliardi FATTURATO AGGREGATO

# Le Società ELITE in Italia.

Sono oltre 900 gli Imprenditori italiani che hanno scelto di rappresentare la propria azienda tra le migliori del mondo.



418 | Nord Ovest

203 | Nord Est

143 | Centro

CONFINDUSTRIA
UNA PARTNERSHIP A SOSTEGNO
DELLE PMI ITALIANE.

55 ELITE DESK 18 REGIONI



# Le Società ELITE in Campania.

Sono oltre 80 gli Imprenditori campani che hanno scelto di entrare nell'ecosistema ELITE.



86 | Società

€ 4,6 mld | Fatturato aggregato

55 mln | Fatturato medio

Oltre 19.000 | Dipendenti

Prime 3 industry: Beni di consumo, Industria, Tecnologia

**Primi 3 settori**: Produzione di generi alimentari, Industria aerospaziale e difesa, Software e servizi informatici.

Ownership structure: 95% familiari,

5% investor

# ELITE: Funding e Digital first.



#### **FUNDING FIRST**

1312 Numero totale di corporate transaction realizzate da 456 società ELITE

€16 miliardi è il valore totale delle transazioni

- €9,4 miliardi di valore generato dalle 1000 operazioni di M&A
- €1,6 miliardi raccolti tramite 122 emissioni di Bond
- €2,9 miliardi raccolti tramite 39 IPO
- €2,0 miliardi raccolti tramite 148 operazioni di altro tipo

€615 milioni raccolti con il supporto di ELITE per 150 aziende
€230 milioni raccolti con il supporto di ELITE per 56 aziende nel 2020



#### DIGITAL FIRST



**5.500 messaggi** B2B scambiati sulla piattaforma nel corso del 2020

2000 utenti attivi

**350** investitori registrati

200 ore di webinar e training virtuali

**45** ore di video su tematiche centrali registrati e messi a disposizione delle imprese

250 data point monitorati per ciascun membro del network

<sup>\*</sup>Corporate transaction includono M&A, JV, PE e VC deal, IPO

<sup>\*\*</sup> Dati divulgati basati su operazioni PE / VC (dati 2012 – 31 Ottobre 2020 di Zephyr e Beauhurst) IPO e emissioni obbligazionarie (dati LSEG) periodo gennaio 2012 – gennaio 2021

COSA
POSSIAMO FARE
INSIEME:
DIVENTA UNA
SOCIETÀ ELITE





#### Chi puo' accedere

ELITE è dedicato alle aziende più ambiziose, con un modello di business solido, una chiara strategia di crescita e interessate a finanziare la propria crescita attraverso strumenti di finanza alternativa parte integrante della membership.

# المال

#### Requisiti di accesso

E' necessario che la società sia in possesso di alcuni requisiti economici:

- Fatturato > € 10 mln (oppure superiore a €5 mln con una crescita comprovata nell'ultimo anno)
  - Risultato operativo > 5% del fatturato
    - Utile netto > 0



#### Criteri qualitativi

Società ad alto potenziale

Impegno a partecipare attivamente e usufruire dei servizi della membership

Gestione dell'azienda credibile e con ottima reputazione



#### Come attivo la membership?

La membership si attiva per i primi 24 mesi al costo totale di €30.000.

Dal terzo anno in poi si rinnova annualmente a un costo di €10.000.



#### Il percorso Strategia & Finanza

Le sessioni di Strategia & Finanza sono una parte fondamentale del percorso di crescita delle società ELITE.

Un training immersivo diviso in quattro moduli per migliorare la propria strategia.

Seguendo la metodologia ELITE, provata su centinaia di società nel mondo, le aziende si confrontano con una faculty di docenti e Partner ELITE su temi relativi alle strategie di crescita e finanziamento, alle best practice di governance e alle migliori strutture organizzative.

I moduli sono:

- 1° Modulo | Percorsi di crescita e internazionalizzazione
- 2° Modulo | Cultura aziendale e governance a servizio della crescita
- 3° Modulo | L'impatto della crescita sul ruolo del responsabile amministrativo e sui
  - sistemi di pianificazione e controllo
  - 4° Modulo | Reperire le risorse finanziarie per la crescita: strumenti, mercati e
    - strategie per comunicare il valore d'impresa agli investitori

#### I workshop ELITE

I nostri workshop ELITE sono veri e propri **laboratori interattivi**, disponibili sia in formato digitale che fisico, in cui le società hanno l'opportunità di entrare in contatto con imprenditori del loro stesso settore e di altri e di confrontarsi con i massimi esperti di business school e del nostro network di Partner.

I materiali didattici di ogni workshop saranno disponibili sulla piattaforma ELITE per ulteriori approfondimenti.

Ai workshop possono accedere fino a 3 partecipanti per azienda.

E' quindi un'occasione di formazione e **aggiornamento** molto importante per la prima linea aziendale.

# I workshop ELITE.

#### 21 GENNAIO

Il binomio famiglia-impresa nella crescita del business

#### 19 APRILE

M&A – Crescere per linee esterne

#### **LUGLIO**

#### **6 & 28 OTTOBRE**

- Lean Management & gestione dei processi interni
  - Assessment | Solidità della famiglia imprenditoriale e continuità dell'azienda familiare

#### 15 FEBBRAIO

Il cyber-spazio: gestione della sicurezza e dei dati nelle aziende

#### 6 & 21 MAGGIO

- Design Thinking, l'innovazione creativa del business
- Le nuove frontiere delle vendite, dallo spazio fisico a quello virtuale

#### **AGOSTO**

#### **16 NOVEMBRE**

Sostenibilità, una scelta di mercato

#### 18 MARZO

La nuova realtà organizzativa e le novità nel "Diritto del Lavoro"

#### 17 GIUGNO

La gestione dei rischi in azienda

#### **20&21 SETTEMBRE**

Le opportunità di raccolta di capitale e la costruzione di una Equity Story

#### 2 DICEMBRE

Orizzonte IPO – la simulazione del processo di quotazione

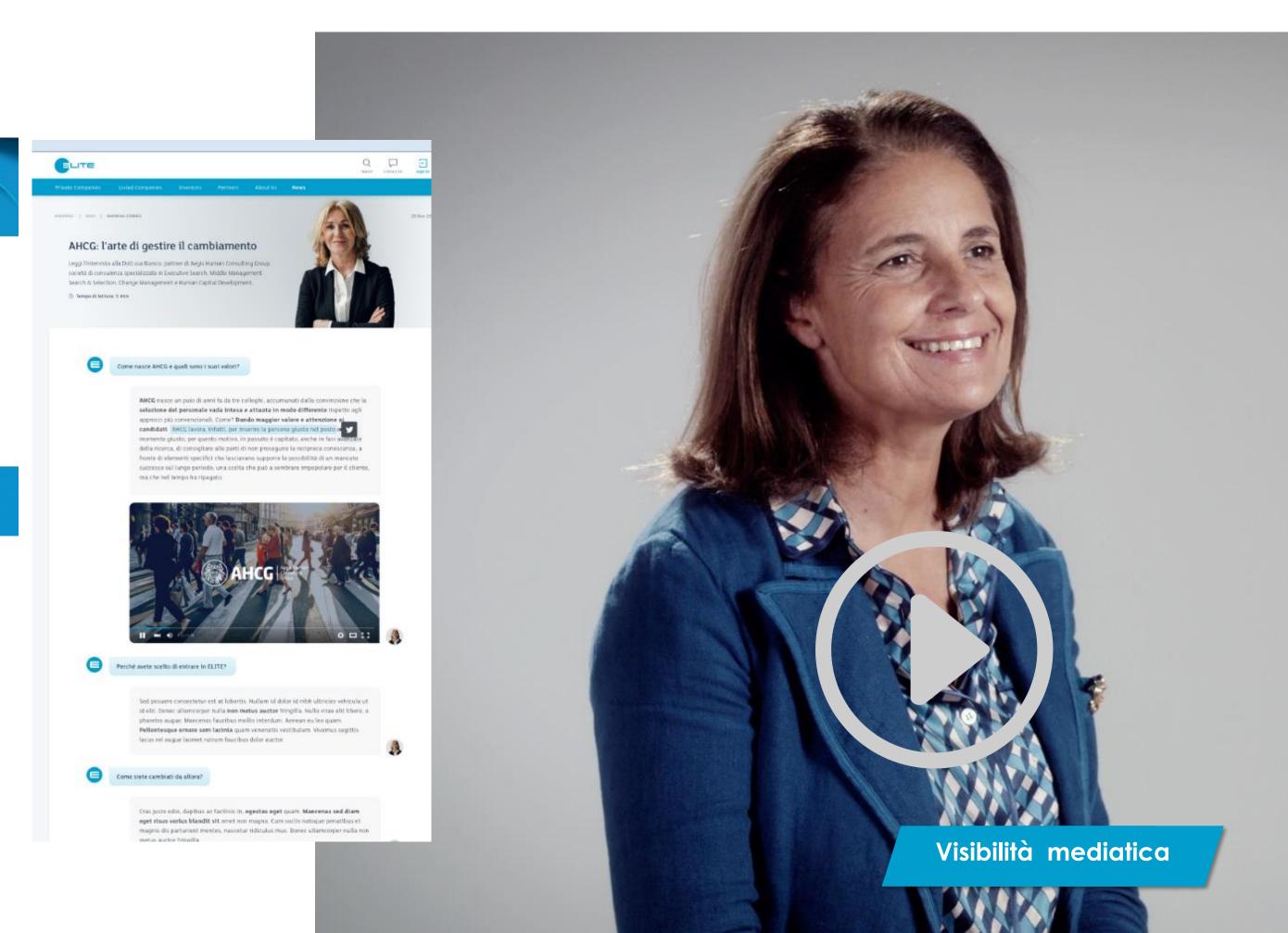




#### **ELITE CERTIFICATE**

Issued for Pusterla 1880 S.p.A. on April 2020





# Investiamo nella tua crescita.

Qualunque siano le tue ambizioni di crescita:

internazionalizzare il business, raccogliere capitali per finanziare nuovi progetti, crescere attraverso partnership strategiche e diventare un leader di mercato, aiutiamo le Imprese a concretizzare la propria mission.



ELITE è anche una community digitale grazie alla piattaforma elite-network.com che connette CEO e top manager membri in tutto il mondo e include molteplici servizi che moltiplicano le opportunità di business. Un network di peer con cui condividere esperienze e creare valore insieme a un team di esperti sui principali temi di crescita del business.

**ETOP MANAGER** 

#### CAPITAL RAISING FACILITY

Opzioni di finanziamento alternative che completano l'offerta per le imprese a supporto dei loro piani di crescita. Il modello è digitale e con un'esperienza utente efficace che facilita le interazioni di tutti i membri connessi.

#### PRIVATE MARKET

Connettiamo imprese e fonti di capitali per accelerarne i processi di crescita. Un modello nuovo che si pone come strumento innovativo per tutti gli operatori di mercato: Imprese, Banche, Operatori Finanziari che possono quindi accedere a nuove opportunità di finanziamento e investimento.

#### **CAPACITY BUILDING**

Un piano di formazione e know how per la crescita delle imprese. L'87% delle nostre società ELITE afferma di prendere decisioni strategiche migliori a seguito della partecipazione ai programmi di Strategia&Finanza e Workshop.

COMMUNITY NETWORK CAPITAL RAISING HUB PRIVATE MARKET

# La finanza digitale per le imprese. Come funziona?

#### SEMPLIFICHIAMO LA BUROCRAZIA, MOLTIPLICHIAMO LE OPPORTUNITA'.

La Società ELITE sceglie il suo Broker in piattaforma

Insieme scelgono il tipo di strumento finanziario

Gli investitori interessati inseriscono gli ordini tramite il Broker La Società e il Broker approvano gli ordini e il deal è concluso





TRANSAZIONI SINGOLE





BASKET BOND®



SUPPORTO ALL'IPO

E570

MILIONI FINANZIATI
AGLI IMPRENDITORI ELITE

PRINCIPALI CASI DI SUCCESSO

### Garanzia Campania Bond | Raccolti i primi €97,5 milioni.

#### 41 SOCIETA' CAMPANE TRA CUI



























#### LEAD INVESTORS



#### **GUARANTOR**



#### **ARRANGER**



Lo strumento Garanzia Campania Bond, promosso dalla Regione Campania attraverso la società in house Sviluppo Campania, finanzia i programmi di sviluppo e crescita nel territorio regionale delle società coinvolte e prevede l'emissione di titoli obbligazionari per un totale di 148 milioni di Euro con una copertura della garanzia pari al 25% dell'importo totale.

#### ORIGINATION E PROMOZIONE



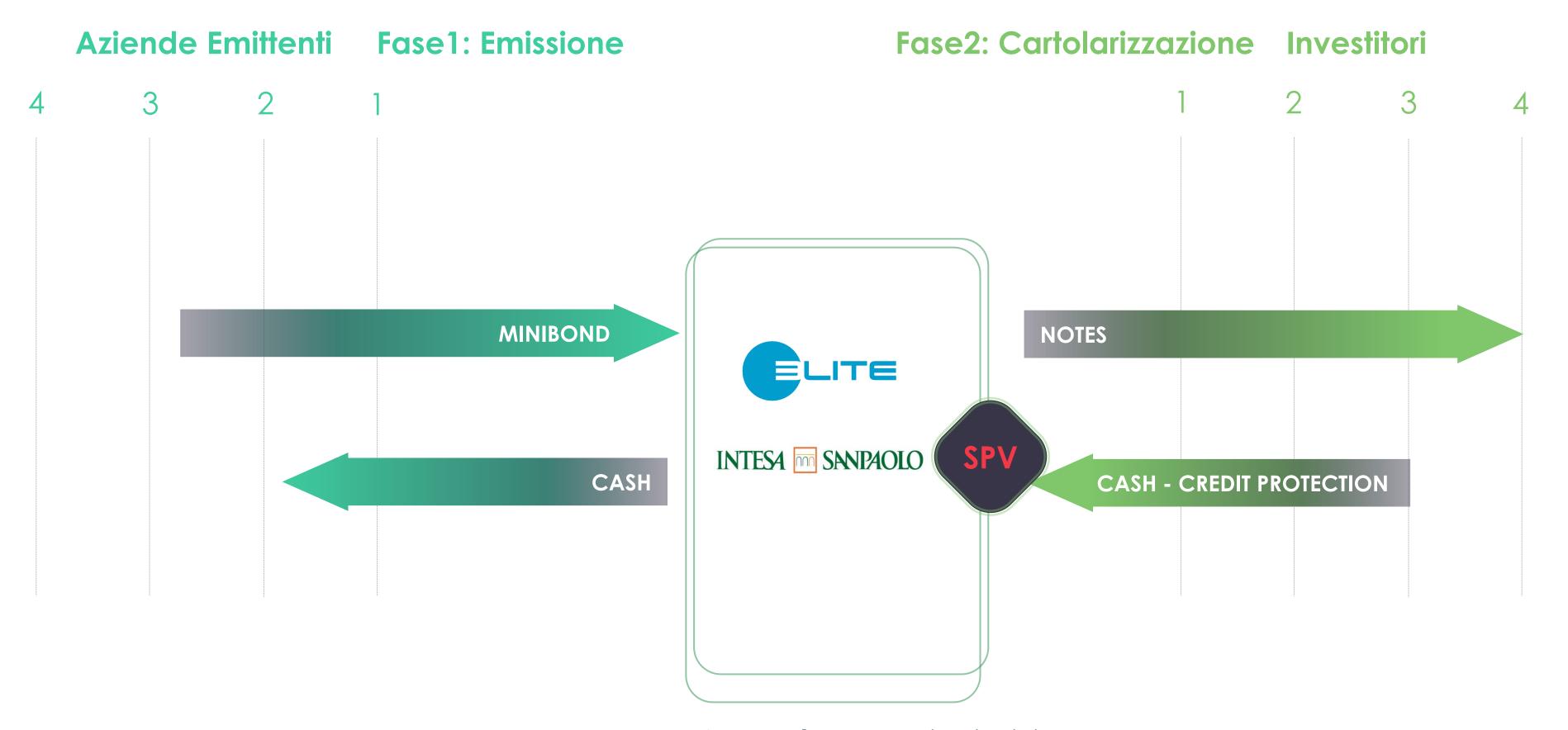


## Intesa Sanpaolo Basket Bond | Raccolti i primi €120 milioni.

Attesa emissione di obbligazioni per un ammontare complessivo fino a **1 miliardo di euro**. Raccolti i primi €120 milioni per 16 PMI Italiane.



**€120**MILIONI
AMMONTARE RACCOLTO



Intesa Sanpaolo sottoscrive i minibond emessi dalle aziende, che vengono successivamente cartolarizzati e collocati sul mercato sotto forma di «notes».

# Annunciato il Basket Loan | Nuova liquidità per le imprese italiane.

Lo strumento abilita le misure di sostegno varate dal Governo italiano per l'emergenza COVID-19 (c.d. "Decreto Cura Italia") e permette alle **imprese** aderenti di accedere a una forma di finanziamento alternativa ed efficiente.

Le banche sul territorio hanno l'opportunità di partecipare a un 'Progetto di Sistema', facilmente accessibile e flessibile, offrendo una risposta veloce alle reali e attuali necessità delle aziende del territorio colpite dall'emergenza COVID-19.

Con le più avanzate tecnologie Fintech messe a disposizione da **Modefinance** (organismo accreditato ESMA), lo strumento Basket Loan semplifica i processi grazie ad un workflow di istruttoria ed erogazione completamente digitale e automatizzato.

L'iniziativa è promossa da ELITE e ADB in collaborazione con Banca Finint nel ruolo di Arranger dell'operazione.







#### **BANCHE PARTNER AD OGGI**















### IPO Planetel | Raccolti EUR 7,5 milioni.



Michele Agazzi
Senior Associate, Corporate
michele.agazzi@elite-network.com

Francesca Bottoli Senior Associate, Product management

www.elite-network.com



@\_ELITEGroup\_





This document contains text, data, graphics, photographs, illustrations, artwork, names, logos, trade marks, service marks and information ("Information") connected with ELITE S.p.A. ("ELITE") and/or other entities taking part of the London Stock Exchange Group ("LSEG"). ELITE attempts to ensure Information is accurate, however Information is provided "AS IS" and on an "AS AVAILABLE" basis and may not be accurate or up to date. Information in this document may or may not have been prepared by ELITE but is made available without responsibility on the part of the latter. ELITE does not guarantee the accuracy, timeliness, completeness, performance or fitness for a particular purpose of the document or any of the Information. No responsibility is accepted by or on behalf of ELITE for any errors, omissions, or inaccurate Information in this document does not represent solicitation by ELITE as to the suitability of the investment, if any, herein described. No action should be taken or omitted to be taken in reliance upon Information in this document. We accept no liability for the results of any action taken on the basis of the Information.

Elite Club Deal Limited is authorised and regulated by the Financial Conduct Authority

ELITE SIM S.p.A., Piazza degli Affari, 6, Milano 20123 is authorised and regulated by CONSOB under resolution No. 21002 dated 19 July 2019, under registered number 300 and incorporated in Italy with Company No. 10475100961

The logos, trade marks and service marks contained within the Information are owned by ELITE or the LSEG and cannot be used without express written consent by the company having the ownership on the same.



www.elite-network.com

#weareELITE