

51 per cento

Poste Italiane fa shonning in Cina e acquisisce la maggioranza di Sengi Express Limited. Un accor-do che nei piani di Poste dovrà produrre un rafforzamento della partnership nel mercato dell'e-com-merce tra l'Italia e la Cina. Per la prima volta, una società estera entrerà a far parte del gruppo Poste italiane contribuendo ai risultati consolidati. —

MARIANGELA MARSEGLIA vice presidente del gruppo: nel 2020 assunte 2600 persone a tempo indeterminato

"Amazon pagherà la digital tax ma è contro le misure unilaterali"

L'INTERVISTA

LUCAFORNOVO

el 2020 abbiamo assun-to 2600 persone a tempo indeterminato in tutta Italia e continueremo a crescere e a investire, ma serve stabilità politica». Mariangela Marseglia vice presidente del colosso dell'e-commerce fondato da Jeff Bezos e responsabile di Amazon in Italia e Spagna, è convinta che per uscire dalla crisi economica il nostro Paese debba fare almeno tre cose: accelerare i progetti europei con i fondi del Next Generation Eu, aiutare le imprese, soprat-tutto le Pmi, a diventare digitali e semplificare la macchina burocratica per accelerare gli investimenti esteri.

Partiamo dai piani di Amazon in Italia. Oltre alle 2600 as-

sunzioni, aprirete altri centri nella logistica? «Investiremo 230 milioni di eu-ro nei due nuovi poli di smistamento a Novara e a Spilimber-to a Modena, dove in 3 anni im-piegheremo 1.100 persone. In-tanto con le 2600 assunzioni del 2020 in Italia siamo arrivati ad avere già 9500 dipenden-ti a tempo indeterminato».

Siete accusati di creare lavoro poco qualificato e che le as-sunzioni sono soprattutto di magazzinieri e corrieri. «Non è vero: abbiamo assunto

anche molti ingegneri, svilup-patori di software ed esperti di cloud. Inoltre nella nostra azienda vengono offerte molte opportunità per migliorare carriera e istruzione». Lo scorso anno i lavoratori

del centro di distribuzione di Castel San Giovanni hanno scioperato denunciando pro-



MARIANGELA MARSEGLIA VICE PRESIDENTE DI AMAZON

Sosteniamo l'Ocse e i governi che stanno lavorando per raggiungere un accordo globale

La Spagna è riuscita a semplificare la burocrazia: se l'Italia farà altrettanto attirerà investimenti

blemi di sicurezza. Poi avete raggiunto un accordo con i sindacati...

«La sicurezza dei dipendenti è sempre stata la nostra priorità. Sin dall'inizio dell'emergenza sanitaria. Amazon ha introdotsantaria, Amazon na introdot-to oltre 150 processi e ha modi-ficato i siti per permettere aidi-pendenti di lavorare in sicurez-za. Amazon ha già investito 800 milioni di dollari in misure di sicurezza anti-Covid. So-lo in Italia abbiamo acquistato 230 milioni di disinfettanti per mani, 12 milioni di paia di guanti, 9 milioni di mascherine e visiere protettive». La pandemia e il lockdown



hanno favorito il commercio elettronico. Quanto ne ha beneficiato Amazon in Italia?

«Per il Politecnico il peso del digitale nel retail in Italia è salito dal 6% del 2019 all'8% del 2020. Un aumento importan-2020. Un aumento importan-te ma ancora oggi più di 9 ac-quisti su 10 avvengono nei ne-gozi tradizionali. L'Italia scon-ta arretratezza digitale: in Gran Bretagna, ad esempio, la penetrazione dell'e-commer-ce è del 20%. Inoltre il 70% delle pmi non usano l'e-commer-ce: in Italia su 200 mila pmi solo il 7% è su Amazon»

Ma non è che molti negozi hanno paura del commercio Così su La Stampa

Thierry Breton, commissario Ue per il commercio e il digitale, in un'intervista su La Stampa, si è detto convinto che l'amministrazione Biden «continuerà a difen-dere gli interessi americani così come noi continueremo a difende-re gli interessi europei». Poi ha ri-badito: «Abbiamo deciso di gestire lo spazio digitale con delle rego le. Non stiamo facendo queste operazioni contro qualcuno in par-ticolare ma dobbiamo assicurare che quando una società opera nel mercato digitale lo faccia rispettando le regole».



elettronico e di essere schiacciati da voi?

ciati davoi?

«Non usare l'e-commerce è un limite culturale per l'Italia. Il lockdown lo ha dimostrato: molti negozi sono stati costretti a chiudere la serranda senza guadagnare un centesimo. Chi invece aveva aperto un canale e-commerce ha potuto vendere in Italia e all'estero». Che ne pensa della crisi di go-

«Un contesto politico instabile non aiuta chi fa impresa, è un momento difficile per il Paese, serve stabilità. L'Italia deve andare avanti con i fondi europei per accelerare nei progetti digi-talizzare le imprese, accelerare sull'economia green e soste-nibile, aiutare le pmi e creare posti di lavoro di qualità». Prima ha accennato alla sem-

plificazione fiscale anche rispetto all'Iva. Proposte? «Basterebbe semplificare la bu-

rocrazia, tutta quella selva di documenti da consegnare di persona e quei bizantinismi a cui le Pmi straniere si devono adeguare per aprire una parti-ta Iva. In Inghilterra o in Ger-mania bastano 5 minuti e da noi ci vogliono mesi». Quali sono le conseguenze?

«Che una Pmi che vuole vende-re in Italia preferisce aprire magazzini in Regno Unito e Ger-mania e spedire la merce da lì. La Spagna è riuscita a fare queste semplificazioni, se l'Italia ci riuscisse otterrebbe benefici

ci riuscisse otterrebbe benefici da investimenti in infrastruttu-ree un gettito maggiore». A proposito di tasse, dal 16 marzo Amazon, come gli altri colossi del web, pagherà la digital tax. Un provvedimento ritenuto equo dal legislatore visto che nel 2018 il fisco aveva ricevuto solo 64 milioni (a fronte di 2,4 miliardi di ricandi dalla principali 25 filiali vi) dalle principali 25 filiali dei colossi web.

«Nel 2019 il contributo fiscale di Amazon è stato di 234 milioni tra imposte dirette e indiret-te ma non siamo d'accordo con misure unilaterali. Amazon continua a sostenere l'Ocse e i governi che stanno lavorando per raggiungere un ac-cordo globale sulla tassazione dell'economia digitale, in mo-do che le regole siano coerenti tra i Paesi e più eque per le im-

VERSO IL RINNOVO DEI VERTICI: ANCHE CDP IN CAMPO

Tim, il cda presenterà la propria lista tregua con Vivendi che dà via libera

FRANCESCO SPINI MILANO

Stretta sulla successione del consiglio in Tim. Il cda in scadenza ha deciso di proporre una propria lista in vista dell'assemblea in cui gli azio-nisti saranno chiamati al rinnovo dell'organo di governo della società di telecomunicazioni. Una scelta inedita nella storia di Telecom, passata all'unanimità: questo vuol dire che hanno votato così an-che i rappresentanti dei francesi di Vivendi, primi soci col 23,9%. La fretta di procedere è palpabile, al punto che, nella riunione di ieri, è stato stabilito di anticipare la stessa as-semblea dall'originario 20 aprile al 31 marzo e il cda per l'esame dei conti del 2020 al 23 febbraio. A cascata, ciò pre-suppone un'accelerazione nella creazione della lista, per la cui preparazione il consi-glio ha deciso di dotarsi di «regole robuste, trasparenti e tracciabili, approvando un'ap-

posita procedura»: dopo un iniziale sondaggio di soci e esponenti di mercato sui profili quali-quantitativi» și passeră alla definizione dei criteri, quin-di alla stesura di un listone da cui trarre una short list, con l'a-iuto di Egon Zehnder, per un cda che i consiglieri ritengono adeguato nel numero attuale di 15. A coordinare i lavori sarà il presidente Salvatore Rossi, secondo cui la decisione di proporre una lista del cda «segna un momento importante nella

vita dell'organo», e la riprova dell'«equilibrio costruttivo» ri-trovato dopo i «confronti an-che aspri» della prima metà del mandato. Restano le incognimandato. Restano le incogni-te. La prima riguarda eventuali sorprese di Vivendi, che di re-cente aveva sondato possibili candidati alternativia Luigi Gu-bitosi per la carica di ad, come per esempio Maximo Ibarra, ad di Sky che ora sta trattando per diventare direttore genera-le di Engineering. E poi c'è la Cdp, che-col suo 9,89%-vuol contare e starebbe valutando se presentare o meno una lista propria. Ci sarebbe anche la possibilità di appoggiare la li-sta del cda, ma la convivenza con i francesi potrebbe rivelarsi troppo complicata anche in un climadidistensione.-

SPAZIO AFFARI

LA STAMPA

Gli avvisi si possono ordinare telefonando al nr. verde

800700800

pagamento con carta di credito

