



Octagona è un'eccellenza a livello nazionale tra le società che forniscono servizi di internazionalizzazione. Può contare su un'esperienza di 18 anni e grazie alle proprie sedi dirette in Italia, India, Vietnam, Brasile e Stati Uniti e ad una serie di partnership strategiche in tutto il mondo (Unione Europea, Nord Africa, Turchia, Emirati Arabi, Iran, Russia, ASEAN, Corea del Sud Cina e Australia), è in grado di coprire l'intero mercato globale, aiutando le imprese a vendere sui mercati esteri.

Octagona è inoltre fornitore accreditato dal Ministero dello Sviluppo Economico e da diverse Regioni italiane per i servizi di international business.

I pilastri della nostra collaborazione

- **Vision**: Essere l'eccellenza italiana nei servizi di internazionalizzazione e, di conseguenza, creare benessere per i propri clienti e per i territori in cui è presente.
- **Mission**: Trovare soluzioni, risolvere problemi, far crescere l'export dei propri clienti e favorire il successo dei prodotti italiani all'estero. Octagona allarga gli orizzonti dei propri clienti attraverso una presenza diretta nei mercati e, grazie a competenze manageriali evolute, guida la crescita internazionale delle aziende con azioni concrete e misurabili. Octagona cresce perchè fa crescere i propri clienti all'estero.
- **Valori**: Concretezza, Passione, Trasparenza, Innovazione, Etica. Sono questi i valori che guidano Octagona e che le permettono di raggiungere obiettivi ambiziosi: ciò avviene grazie alle persone che compongono il team Octagona che, ogni giorno, accompagnano i clienti nel loro percorso di crescita sui mercati esteri.

Numeri

- Anni di esperienza: 18
- Paesi in cui opera Octagona: +22
- Sedi complessive: 11
- Partnership/Collaborazioni attive con controparti estere: +12
- Aziende supportate: +600
- Società costituite e gestite all'estero: +70
- Progetti istituzionali guidati: +28
- Giornate di formazione e workshop: +400

Che cosa offre

Octagona aiuta ed accompagna le imprese e gli imprenditori italiani nello sviluppo globale dei loro prodotti e servizi. Grazie ad un metodo innovativo, Octagona è in grado di offrire un supporto operativo, commerciale e strategico, costruendo progetti su misura in base alla specifiche esigenze aziendali.

A chi si rivolge Octagona

- Ad aziende che vogliono vendere sui mercati esteri e non sanno come fare;
- Ad aziende già presenti all'estero che vogliono rafforzare il loro business nei mercati in cui sono presenti e che vogliono accedere a nuovi mercati con progetti più strutturati.

Punti di forza

- **Progetti su misura**: Octagona si pone al fianco delle aziende, lavorando in base alle specifiche esigenze e richieste, costruendo progetti e servizi su misura e offrendo un'assistenza mirata, efficace e concreta.
- **Localizzazione**: Octagona opera sui mercati esteri attraverso strutture presenti in loco e partnership strategiche. I presidi diretti e la conoscenza profonda dei mercati in cui è Octagona presente rappresentano due valori aggiunti di enorme importanza.
- **Metodologia**: Grazie alle proprie competenze manageriali e metodologiche, Octagona è in grado di offrire un supporto strategico, specifico e strutturato volto ad ottenere risultati concreti e misurabili.
- **Competenze**: Il team multiculturale e multietnico di Octagona presente nelle sue diverse sedi lavora con un approccio flessibile, organizzato e focalizzato sul problem solving.
- **Approccio di business**: Octagona è in grado di fornire la più ampia gamma di servizi innovativi di business nel contesto globale contemporaneo
- **Attenzione al Cliente**: Octagona affianca in maniera concreta, costante e puntuale i propri clienti, assicurando assistenza e supervisione continuativa in ogni fase, fino al raggiungimento dei risultati.

Mercati Europei in cui abbiamo sviluppato progetti

Albania, Danimarca, Francia, Germania, Irlanda, Italia, Norvegia, Polonia, Portogallo, Regno Unito, Rep. Ceca, Russia, Slovacchia, Spagna, Svezia e Turchia.

Mercati Extra-Europei in cui abbiamo sviluppato progetti

- **Nord America**: Stati Uniti.
- **Sud America**: Brasile, Argentina e Colombia.
- **Mena Region**: Algeria, Egitto, Marocco e Tunisia (Africa); Arabia Saudita, Emirati Arabi, Iran (Asia).
- **Asia**: area SAARC (Bangladesh, India e Sri Lanka), area ASEAN (Indonesia, Malesia, Singapore, Thailandia e Vietnam), Corea del Sud, Cina.
- **Oceania**: Australia.

I vantaggi

Octagona offre uno sconto del 10% su alcuni servizi selezionati ed uno sconto del 10% su tutti i servizi a listino.

Esclusiva Confindustria Servizi

Oltre ad i vantaggi economici sui propri servizi, Octagona, attraverso il servizio "Check-up internazionalizzazione", offre una pre-consulenza gratuita telefonica per tutte le aziende associate al Sistema Confindustria.

Listino Prezzi

Categoria	Tipologia di servizio	Prezzo	Prezzo Scontato
Servizi di accesso al mercato	<u>Assessment Internazionalizzazione</u> <i>Approfondita valutazione aziendale, per comprendere l'organizzazione e suggerire al cliente gli step più adatti per l'internazionalizzazione</i>	1.100 €	990 €
	<u>Radare dell'Internazionalizzazione</u> <i>Consente di analizzare i mercati con maggiori opportunità, definire una strategia di vendita e identificare alcuni potenziali interlocutori commerciali</i>	5.000 €	4.500 €
	<u>Temporary Export Manager (annuale)</u> <i>Trova i clienti, gestisce le relazioni e segue le fasi di follow-up, per far vendere l'azienda all'estero</i>	30.000 €	27.000 €
	<u>Piano Export</u> <i>Consiste nella redazione di un documento dettagliato in cui si elencano, si spiegano e si analizzano i punti chiave del progetto export e le relative modalità di esecuzione</i>	4.300 €	3.900 €
	<u>Focus: Ricerca di mercato</u> <i>Aiuta a comprendere caratteristiche, trend e sviluppi del settore di riferimento dell'azienda, analizzando le opportunità di business</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Partner: Ricerca controparti</u> <i>Serve ad identificare e selezionare controparti locali in un determinato settore, in grado di soddisfare le esigenze aziendali e con cui sviluppare una collaborazione commerciale</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Fieldscouting: incontri in loco</u> <i>Fornisce una conoscenza diretta del mercato e dei potenziali partner, attraverso un'azione di accompagnamento nel mercato con risorse esperte</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Planning: Studi di fattibilità</u> <i>Prevede la realizzazione di strumenti di pianificazione (economici, finanziari e di marketing) per valutare la fattibilità del progetto sia di tipo commerciale che industriale.</i>	15.500 €	13.950 €
Servizi societari	<u>Corporate Constitution</u> <i>Supporto societario necessario ai fini della costituzione di una società di diritto locale nel mercato di interesse, per potervi operare in maniera diretta</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
Servizi di advisory	<u>Advisory</u> <i>Supporto esperto per lo svolgimento di attività di internazionalizzazione complesse quali: Riorganizzazione strategica, Due Diligence commerciali e organizzative, attivazione di presidi industriali esteri, negoziazione di Joint</i>	Senior: 1.200 € / giorno	Senior: 1.080 € / giorno

	<i>Venture, Fusioni e Acquisizioni, ecc.</i>	Junior: 900 € / giorno	Junior: 837 € / giorno
--	--	------------------------------	------------------------------

I contatti

Alessandro Fichera
Managing Director
Tel: 059/9770184
Cell: 328/2123458
email: a.fichera@octagona.com

Erica Lugli
Tel: 059/9770184
email: e.lugli@octagona.com

www.octagona.com