

GDO CHIAVI IN MANO - BARI



GDO CHIAVI IN MANO!

*Le ultime tendenze della Grande distribuzione Organizzata
La presentazione dei prodotti ai buyers
HO.RE.CA/Food Service*

SEMINARIO E INCONTRI B2B 12 SETTEMBRE – BARI

Obiettivo del Seminario è fornire un approfondimento sulle nuove dinamiche di mercato, prodotti e distribuzione del settore Agroalimentare e Vini, con un Focus specifico sulla presentazione ai buyer.

L'iniziativa è organizzata con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti i più importanti operatori della GDO e il Food Service.

PROGRAMMA DELLA MATTINATA DI FORMAZIONE

- **Il mercato europeo del Food & Beverage**
 - Quali sono le principali dinamiche del mercato?
 - Trend attuali seguiti dai buyer
- **Le diverse tipologie di buying offices**
 - Chi sono: Focus su *RETAIL, FOOD SERVICE/HORECA, ONBOARD e IMPORTATORI*
 - Caratteristiche e requisiti richiesti
 - Panoramica dei buying offices strategici in Europa
- **Come ottenere extra meetings con buyers interessati**
 - Lancio di una nuova gamma di prodotti:
 - Implementare un'innovazione di processo
 - Creare nuovi prodotti (internamente o in partnership)
 - Realizzare una presentazione aziendale accattivante:
 - Il tuo company profile è la tua carta di identità!
 - Dimostra i tuoi punti di forza aziendali e commerciali (presentazione dei documenti necessari ad un migliore incontro con i buyer)
 - Il private label è una nuova modalità per mitigare i rischi?
 - Differenza tra marchio privato e marchi esclusivi

GDO CHIAVI IN MANO - BARI

Articolazione del Seminario e incontri b2b

L'evento, che avrà luogo il **12 SETTEMBRE** presso la sede di

CONFINDUSTRIA BARI-BAT IN VIA G. AMENDOLA 172/R

si articolerà in due momenti:

Mattina - Plenaria

ore 9.00 – 13.30 Seminario

ore 13.30 – 14.30 Light lunch

ore 14.30 – 17.30 Pomeriggio – Workshop e Incontri b2b

Incontri b2b con gli esperti della società Wabel, riservati a 20/30 aziende, in base all'ordine cronologico di arrivo delle richieste.

Per le aziende che non possiedono i requisiti per accedere agli incontri, è previsto un workshop formativo con un esperto, che spiegherà le caratteristiche delle certificazioni richieste e i requisiti necessari per ottenerle.

N.B.: Per accedere agli incontri pomeridiani, è necessario possedere i seguenti requisiti (necessari per poter essere selezionati quali potenziali fornitori):

- FATTURATO AZIENDALE ANNUO MINIMO DI €1,5 MILIONI
- ESPERIENZA DI VENDITA ALL'ESTERO
- POSSESSO DELLA CERTIFICAZIONE IFS

LUOGO

CONFINDUSTRIA BARI E BARLETTA-ANDRIA-TRANI

Via Giovanni Amendola, 172/R, 70126 Bari

DATA E ORARIO

12 settembre 2019
ore 9:00 - 17:30

Sarà offerto un light lunch

ISCRIZIONI

La partecipazione è gratuita.

Per iscriversi, compilare la scheda di adesione al seguente [link](#)

entro il 5 settembre 2019

L'evento si terrà in lingua inglese con servizio di traduzione.

CONTATTI

ICE Agenzia, Servizi Formativi
Elia Zappalà/Libero Tessitore
Tel. 0659926070-6075
Formazione.pianosud@ice.it

Confindustria Bari e Barletta – Andria - Trani

Laura De Candia
Tel: 0805467701
decandia@confindustria.babt.it

Il Piano Export Sud II è realizzato a valere sulle risorse del PONIC 2014-2020 FESR Asse III, Azione 3.4.1 "Progetti di promozione dell'export destinati a imprese e loro forme aggregate individuate su base territoriale o settoriale". ICE-Agenzia provvede autonomamente all'attuazione del PES2 secondo le indicazioni programmatiche del Ministero vigilante. Le aziende possono partecipare sulla base dei requisiti di ammissibilità qui indicati:

https://www.ice.it/it/sites/default/files/inline-files/Requisiti_di_ammissibilita.pdf

L'ICE-Agenzia si riserva la facoltà di annullare il seminario in caso di adesioni inferiori alle 15 unità o modificare l'articolazione dell'incontro per cause non dipendenti dalla propria volontà, previa opportuna informativa via mail alle aziende aderenti

MODULO DI ADESIONE

[CLICCA QUI](#)

GDO CHIAVI IN MANO - BARI

Il Piano Export Sud 2 è realizzato a valere sulle risorse del PONIC 2014-2020 FESR Asse III, Azione 3.4.1 "Progetti di promozione dell'export destinati a imprese e loro forme aggregate individuate su base territoriale o settoriale".

ICE Agenzia provvede autonomamente all'attuazione del PES2 secondo le indicazioni programmatiche del Ministero vigilante.

Le aziende possono partecipare sulla base dei requisiti di ammissibilità qui indicati: www.ice.gov.it/export_sud/Requisiti_di_ammissibilita.pdf

ICE-Agenzia si riserva la facoltà di annullare o rinviare l'evento in caso di adesioni inferiori a 15 unità.

TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI AI SENSI DEL REGOLAMENTO (UE) 679/2016

Gentile cliente,

La informiamo che i Suoi dati personali vengono trattati con mezzi automatizzati per finalità istituzionali, amministrative e contabili. Titolare del trattamento è ICE Agenzia.

Può esercitare in qualsiasi momento i Suoi diritti, ai sensi degli artt. 15 e seguenti del Regolamento, scrivendo all'indirizzo e-mail privacy@ice.it.

Per maggiori dettagli, La invitiamo a consultare l'informativa completa al seguente link: www.ice.it/it/privacy-clienti

Le segnaliamo, inoltre, che la presente iniziativa è finanziata con fondi del PONIC 2014-2020 del MiSE ed è richiesto all'ICE-Agenzia in qualità di ente attuatore, di rilevare l'efficacia dell'intervento promozionale presso i soggetti beneficiari. L'ICE garantirà la riservatezza delle informazioni che saranno raccolte attraverso la "Scheda Aziendale per la rilevazione dei risultati" e si impegnerà a non comunicarle a terzi, salvo che per fini istituzionali e per il raggiungimento degli obiettivi prefissati. Le informazioni ottenute quali dati personali e/o le informazioni di natura economica e/o commerciale, nonché di natura tecnica saranno trattate in forma anonima e processate ai fini di ottenere un report complessivo non riconducibile alle singole aziende.