

ELITE

Connecting companies with capital

ELITE è una piattaforma internazionale di servizi integrati creata per supportare le Imprese nella realizzazione dei loro progetti di CRESCITA

- Supporto/stimolo ai cambiamenti culturali, organizzativi e manageriali necessari per crescere nel medio periodo
 - Visibilità nei confronti della comunità imprenditoriale e finanziaria sia domestica che internazionale
 - Avvicinamento graduale al mercato dei capitali
- ✓ **480+ società** ammesse al programma
 - ✓ **150+ consulenti** disponibili per il coaching delle aziende
 - ✓ **100+ investitori** - Private Equity e investitori di debito partecipano alla piattaforma ELITE

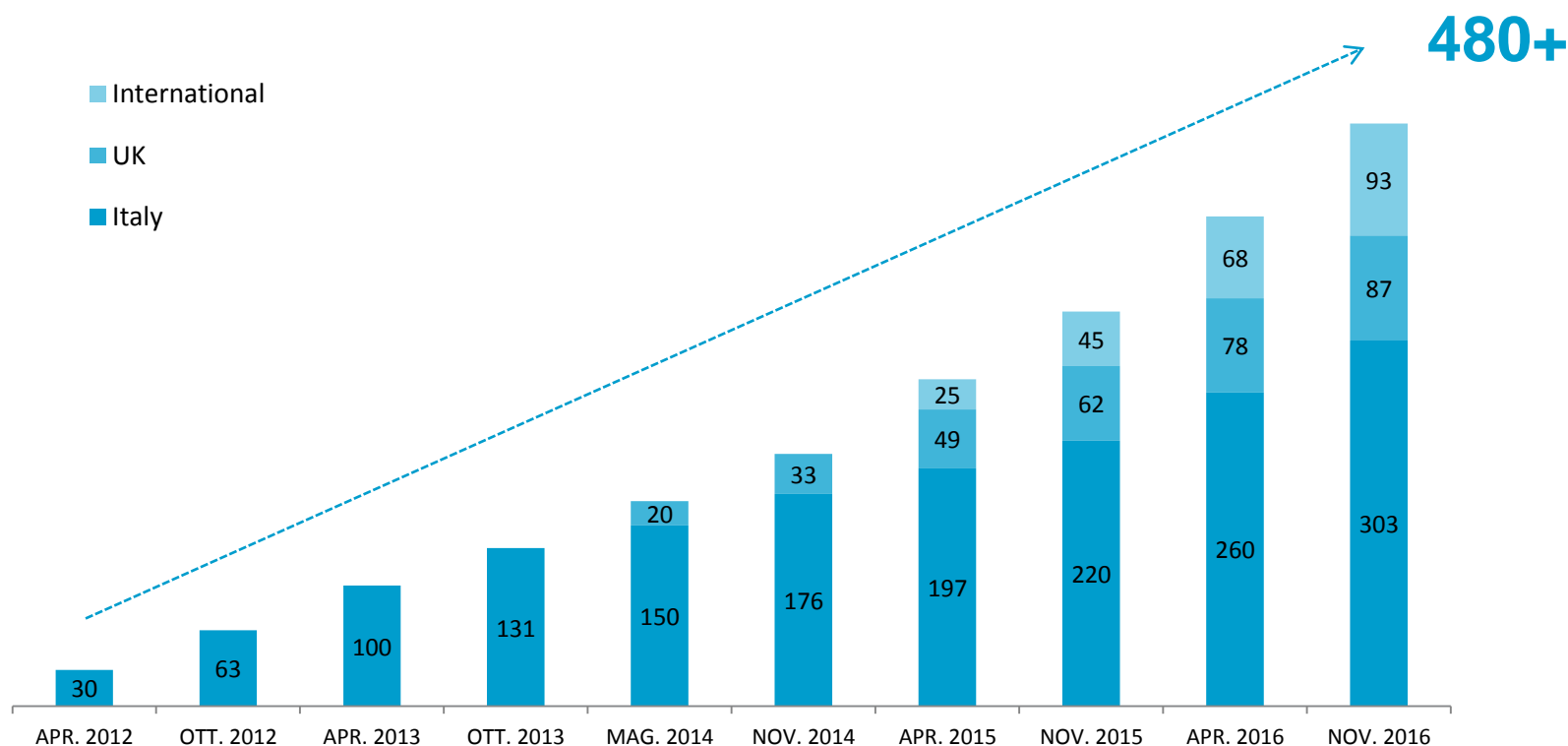
Le istituzioni Partner

ELITE è una piattaforma aperta nata dalla collaborazione tra Borsa Italiana e le più importanti istituzioni e organizzazioni italiane.



Una storia di crescita

Oltre 480 aziende eccellenti hanno aderito al programma ELITE e accettato la sfida di rappresentare la vetrina delle migliori aziende del proprio Paese



Il percorso in 3 fasi



ELITE: GET READY

Un percorso formativo in 8 giornate pensato per stimolare il cambiamento culturale, l'individuazione degli obiettivi strategici e dei cambiamenti necessari per raggiungerli, grazie al confronto con il management di altre società leader.



FASE 1

Strategie di crescita e internazionalizzazione

Modelli organizzativi e di *Governance* nelle aziende leader

Sistemi manageriali evoluti (pianificazione strategica, sistemi di controllo di gestione, cultura aziendale)

Comunicazione strategica e finanziaria per accesso ai capitali internazionali

ELITE: GET FIT

L'azienda viene supportata nell'implementazione di tutti i cambiamenti necessari a consolidare al meglio la propria leadership, grazie ad un team di tutor dedicato (ELITE team).



FASE 2

Programma di seminari e laboratori tecnici

Supporto nella definizione della strategia e del *business plan*

Check up sui sistemi di controllo di gestione

Check up sulla *Corporate Governance*

Strumenti di trasparenza informativa e preparazione alla comunicazione finanziaria

ELITE: GET VALUE

Ottenimento del certificato ELITE e accesso a benefici e opportunità.



FASE
3

Visibilità con la comunità finanziaria

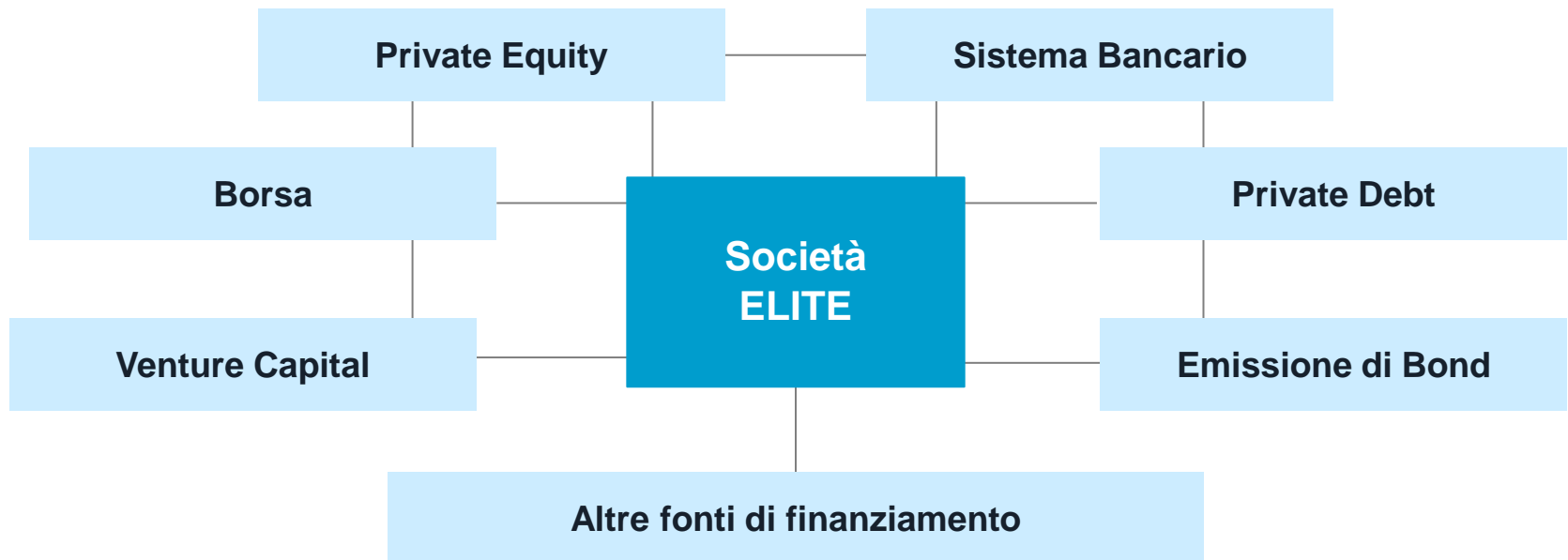
Business matching con altre società ELITE o quotate su mercati LSEG

Accesso strutturato, via piattaforma web al *network* di Borsa Italiana (*advisor*, professionisti, istituzioni, investitori)

Funding (fast track per quotazione; accesso al debt capital market; piattaforma dedicata a Private equity)

Opportunità di funding

Le società ELITE hanno accesso a tutte le opportunità di fund raising disponibili a livello locale e internazionale. ELITE è un ponte per il mercato dei capitali e supporta le aziende nell'accesso alle fonti di finanziamento.



Le società target

ELITE è dedicato alle aziende più ambiziose, con un modello di business solido, una chiara strategia di crescita e interessate a comprendere tutti gli strumenti disponibili per finanziare la propria crescita



Criteri di selezione

Entrare in ELITE Criteri economici

Al fine di sottoporre la domanda di adesione a ELITE, è necessario che la società sia in possesso di alcuni requisiti economici:

- Fatturato > € 10 mln (oppure € 5 milioni e una crescita ultimo anno >15%)
- Risultato operativo > 5% del fatturato
- Utile netto > 0

In caso di società partecipate da un Private Equity che abbiano avuto un investimento in capitale di sviluppo negli ultimi 18 mesi, Borsa Italiana potrà consentire l'accesso al servizio ELITE pur in assenza dei requisiti economici di cui al punto precedente.

Criteri di permanenza

ESSERE ELITE

Per rimanere in ELITE esistono pertanto delle condizioni di permanenza, che segnano un **percorso** di sviluppo ideale:

- Partecipazione attiva al programma di formazione
- Aggiornamento periodico del **Company Profile**
- Redazione della relazione semestrale
- Pubblicazione dei commenti ai risultati annuali e semestrali
- Redazione del budget annuale e del piano industriale
- Eventuale implementazione di un SCG
- Definizione di un modello di **Governance** adeguato
- Revisione contabile del bilancio



ELITE – le aziende italiane ELITE

35

Miliardi di euro
Fatturato totale

134.000

Totale
impiegati

17

Regioni

130

Società dal
Nord Ovest

85

Società dal
Nord Est

88

Società dal
Centro Sud



Beni di Consumo

88 società

Chimica e Materie prime

19 società

Finanza

2 società

Industria

96 società

Petrolio e Gas Naturale

4 società

Salute

13 società

Servizi al Consumo

21 società

Servizi Pubblici

8 società

Tecnologia

43 società

Telecomunicazioni

9 società

ELITE – primi risultati



- 15** Progetti di IPO in corso di studio. **5** IPO su AIM Italia e **1** su AIM UK
- 45** Operazioni di Private Equity
- 21** Minibond per un ammontare sottoscritto di oltre 400 milioni di Euro
- 120** M&A / JV
- 40** Società quotate svolgono il ruolo di tutor
- 30** Le società su cui SACE ha impegnato 225 milioni di Euro
- 10** Le società su cui Simest ha impegnato 30 milioni di euro

ELITE

I BENEFICI DEL PROGRAMMA

I benefici di unirsi ad ELITE

Sviluppo delle competenze necessarie a prendere decisioni di business e di finanziamento per l'azienda



Piattaforma per mettere in luce il profilo aziendale con gli stakeholder, supportata da un portale web e da una vasta campagna mediatica



Ecosistema che promuove e supporta l'**innovazione**, l'imprenditorialità e la crescita



Accesso ad un **network nazionale e internazionale** di rilievo che include consulenti, investitori, esperti, imprenditori e aziende pubbliche.



Ingaggio anticipato con gli investitori per favorire l'**accesso ai capitali** da fonti molteplici e appropriate per il business



Interazione, **condivisione di esperienze** e learning tra aziende con obiettivi di crescita comuni e aspirazioni simili



Dicono di ELITE



Franco Cornagliotto
Presidente e AD
aizoOn Consulting

ELITE rappresenta per aizoOn l'opportunità di realizzare un ulteriore salto di qualità, il luogo ideale per confrontarsi e consolidare le capacità imprenditoriali e manageriali, un acceleratore per lo sviluppo internazionale e l'affermazione del brand. ELITE proietta aizoOn verso il futuro.

Per Branca, da sempre impegnata ad esportare il Made in Italy nel mondo e a cogliere le opportunità, ELITE è un'opportunità: confronto con le best practices internazionali, miglioramento della visibilità a livello corporate, per l'azienda, le iniziative e i progetti dell'azienda, ampliamento delle relazioni con la comunità imprenditoriale e finanziaria.

Niccolò Branca
Presidente
Fratelli Branca Distillerie



La visibilità e il prestigio derivanti dall'ingresso in ELITE consentiranno al nostro gruppo di proseguire più efficacemente nel processo di crescita, anche mediante acquisizioni in ambito nazionale ed internazionale.



Sergio Giunti
Presidente
Giunti Editore



Luigi Marciano
Presidente e AD
Objectway Financial Software

ELITE rappresenta per Kiton il luogo dove potersi confrontare sulla crescita e sullo sviluppo con società che fanno della propria identità il fattore vincente. Per gli imprenditori inoltre ELITE offre una importante possibilità di formazione professionale e di visibilità all'interno della comunità finanziaria.

Maria Giovanna Paone
Vice Presidente
Ciro Paone



Abbiamo scelto ELITE nella convinzione che si tratti di un valido progetto utile all'avvio di un percorso di avvicinamento ai mercati dei capitali. Aderendo a ELITE, potremo inoltre cogliere le occasioni di visibilità del network presso investitori istituzionali, anche internazionali, a supporto di nuove opportunità di crescita del business.

Sono tante le ragioni per cui essere in ELITE è per H-ART una grande opportunità: networking con aziende di primissimo livello, scambio di know how, formazione del management, contatto con il mercato finanziario. Nel complesso un passo importantissimo verso la crescita e l'internazionalizzazione.



Massimiliano Ventimiglia
Fondatore e AD
H-ART

CONTATTI

ELITE Team – Primary Markets

Barbara Lunghi

Responsabile Primary Markets di Borsa Italiana
barbara.lunghi@borsaitaliana.it – 02/72426422

Vittorio Benedetti

Relationship Manager
vittorio.benedetti@borsaitaliana.it – 02/72426512

Fabio Brigante

Relationship Manager
fabio.brigante@borsaitaliana.it – 02/72426083

Luca Tavano

Relationship Manager
luca.tavano@borsaitaliana.it – 02/72426428

Carolina Avanzini

ELITE Team
cavanzini@lseg.it – 02/72426066

elite@borsaitaliana.it

www.elite-growth.com

www.elite-group.com



[@ ELITEGroup](https://twitter.com/ELITEGroup)
[#weareELITE](https://twitter.com/weareELITE)



[ELITE – London Stock Exchange Group](#)



[ELITE Group](#)

DISCLAIMER

This publication contains text, data, graphics, photographs, illustrations, artwork, names, logos, trade marks, service marks and information ("Information") connected with London Stock Exchange Group ("LSEG").

LSEG attempts to ensure Information is accurate, however Information is provided "AS IS" and on an "AS AVAILABLE" basis and may not be accurate or up to date.

Information in this publication may or may not have been prepared by LSEG but is made available without responsibility on the part of LSEG.

LSEG does not guarantee the accuracy, timeliness, completeness, performance or fitness for a particular purpose of the publication or any of the Information. No responsibility is accepted by or on behalf of LSEG for any errors, omissions, or inaccurate Information in this publication. No action should be taken or omitted to be taken in reliance upon Information in this publication.

We accept no liability for the results of any action taken on the basis of the Information.

The publication of this document does not represent solicitation, by LSEG, of public saving and is not to be considered as a recommendation by LSEG as to the suitability of the investment, if any, herein described.

This document is not to be considered complete and is meant for information and discussion purposes only.

LSEG accepts no liability, arising, without limitation to the generality of the foregoing, from inaccuracies and/or mistakes, for decisions and/or actions taken by any party based on this document.

ELITE trademark and any other trademark owned by LSEG cannot be used without express written consent by LSEG having the ownership on the same.