



**Das Auto.**

### ***Accordi per le Aziende associate al Sistema Confindustria***

Volkswagen, con il Progetto **Specializzazione Flotte**, che prevede la creazione di un reparto Grandi Acquirenti/PMI dentro ciascun Concessionario aderente, apre alle aziende Confindustria una nuova gamma di accordi dedicati al Business.

Questo progetto prevede in primis un'accurata selezione del personale, un percorso formativo specifico incentrato sui processi di vendita B2B e sulla fiscalità del cliente professionale, oltre all'implementazione di una serie di servizi dedicati ai clienti, relativi al reparto vendita e post vendita.

In questo contesto Volkswagen Italia colloca l'accordo con RetIndustria stipulato nel 2014 e rinnovato anche per l'anno in corso. Accordo finalizzato a veicolare e promuovere questa strategia, mettendo in stretto contatto gli associati Confindustria con i Concessionari "specializzati PMI": obiettivo della convenzione nazionale con Confindustria è creare un rapporto con il cliente professionale, fornendo consulenze e servizi basati sui reali bisogni del cliente allo scopo di lavorare per costruire rapporti di medio e lungo termine.

In una parola lo scopo del progetto è la **loyalty** del cliente azienda alla marca Volkswagen.

### **I vantaggi**

L'accordo presenta per gli associati vantaggi offerti sia da Volkswagen sia dai Concessionari "specializzati PMI".

Per quanto riguarda i vantaggi offerti da Volkswagen, viene introdotta per la prima volta la seguente novità:

- Volkswagen Italia in collaborazione con la Volkswagen Financial Services riserverà agli associati che intendano utilizzare lo strumento del Noleggio a Lungo termine uno sconto del **3% (treper cento)** rispetto alle percentuali di sconto applicate alle tariffe standard.

Inoltre confermiamo che:

- Volkswagen Italia riserverà condizioni particolari, applicando un ulteriore sconto dell'**1,5% (unovirgolacinqueper cento)** rispetto alle politiche standard riservate ai clienti Grandi Acquirenti per gli associati Confindustria che vogliono acquistare un'auto in proprietà o in leasing finanziario.

- Per l'area Service, Volkswagen Italia offrirà agli associati l'opportunità di accedere al prodotto "Volkswagen Service Plan", alle particolari condizioni riservate ai clienti Business. Il Piano di Manutenzione Volkswagen è in grado di garantire costi certi, bloccati e dilazionabili nel tempo, oltre ad un vantaggio economico del 30% rispetto al listino in vigore. Inoltre, con l'acquisto di

“Volkswagen Service Plan”, gli associati riceveranno un voucher del valore di 100€, cumulabile con eventuale franchigia assicurativa, per la sostituzione del parabrezza e potranno contare su numerosi servizi, garantiti dalle aziende Specializzate Service Flotte.

- Volkswagen Financial Services riserverà condizioni finanziarie agevolate offrendo la possibilità alle concessionarie della rete VW di applicare il TAN del **2,99%** agli associati che intendono stipulare un contratto di leasing e/o accedere ad eventuali altre soluzioni finanziarie.

I vantaggi garantiti dai concessionari “specializzati PMI” Volkswagen, aggiuntivi a quelli espressi sopra, sono:

- Un referente vendita dedicato, specializzato nelle esigenze delle piccole e medie imprese (PMI), unico interlocutore verso il cliente, che verrà presentato ed indicato dai Concessionari aderenti alla struttura locale Confindustria.

- Servizi esclusivi, per gli associati che acquisteranno un Piano di Manutenzione, in termini di fast lane, trattamento esclusivo e mobilità:

- Personale Service di riferimento
- Messaggio per vettura pronta
- Area di attesa dedicata con Free WiFi Zone
- Appuntamento in tempi rapidi per interventi non pianificati
- Esecuzione prioritaria degli interventi di manutenzione ordinaria e straordinaria
- Vettura sostitutiva, Servizio Ritiro e Riconsegna e Servizio Navetta a condizioni particolarmente vantaggiose

Il personale dedicato ed i servizi esclusivi saranno le principali leve per aumentare la soddisfazione del cliente e, di conseguenza, la sua fidelizzazione.

### **Esempio di risparmio per l'azienda:**

L'associato Confindustria grazie alla **Specializzazione Flotte** può godere ad esempio su una Passat Variant 1,6 TDI (120CV) Businessline BlueMotion Technology di un vantaggio totale pari al 4,3% su un Noleggio a Lungo Termine di 48 mesi - 25.000 km/anno e pari al 5,2% su un Leasing Finanziario calcolato sulla stessa tipologia di vettura, 47 mesi di Leasing.

### **Noleggio a Lungo Termine:**

Il risparmio dell'azienda in questo caso è di 21 euro a canone /mese calcolato considerando il prezzo scontato della vettura.

Riportiamo per completezza di informazione le condizioni base di riferimento dell'esempio:

Passat 2014 Variant 1.6 TDI 120CV Business BMT - TUA A € 469 AL MESE.

Il canone comprende: Coperture assicurative RCA massimale 25.000.000€ senza franchigie - Assicurazione Incendio/ furto con penale del 10% min. 250€ - Copertura Danni, Atti vandalici ed Eventi naturali con penale a 515€ - Polizza antinfortunistica sul conducente con massimale di 78.000€ - Tassa di proprietà - Immatricolazione e messa su strada - Manutenzione ordinaria e straordinaria presso tutta la rete Ufficiale del gruppo Volkswagen - Due treni di gomme (oltre l'originale, in combinazione con pneumatici termici. Stoccaggio senza costi

aggiuntivi) – Soccorso stradale e traino 24/24 in Italia ed Europa – Indipendentemente dalla dimensione dell'Azienda, accesso al portale dedicato

(per maggiori informazioni visita il sito [www.volkswagenleasing.it](http://www.volkswagenleasing.it)).

Anticipo di 3.450€. I prezzi sono da intendersi IVA esclusa. Noleggio di 48 mesi e 100.000 km totali, salvo approvazione Volkswagen Leasing GmbH. Offerta valida salvo variazione di listino e sino al 30/06/2016.

Consumo di carburante urbano/extraurbano/combinato/100km: 5,6/4/4,6; emissioni di CO2(g/km): 120. Dati riferiti alla versione Passat 2014 Variant 1.6 TDI 120CV Business BMT.

Per informazioni su SOLUTION applicato ad altri modelli: contatta il Numero Verde 800.06.00.00.

### **Leasing Finanziario:**

Il risparmio dell'azienda in questo caso è di € 1.357 nei 47 mesi di Leasing.

Riportiamo per completezza di informazione le condizioni base di riferimento dell'esempio:

Passat 2014 Variant 1.6 TDI 120CV Business BMT a € 27.824,00 (IVA e messa su strada incluse IPT esclusa) Anticipo € 2.782,41 - Riscatto € 5.564,80 - 47 canoni da € 453,52 Interessi € 1.507,19 - TAN 2,96 % fisso - TAEG 4,19 % - Spese istruttoria pratica € 366,00 - Importo totale del credito € 20.525,90 - Spese di incasso rata € 4,88 / mese - Costo comunicazioni periodiche € 4,88 - Spese di gestione della tassa di proprietà € 58,56 - Imposta di bollo/sostitutiva € 16,00 - Importo totale dovuto dal richiedente € 24.772,65 (per acquisire la proprietà del bene occorre aggiungere l'importo del riscatto).

Gli importi fin qui indicati sono da considerarsi IVA inclusa ove previsto.

Informazioni europee di base/Fogli informativi e condizioni assicurative disponibili presso le Concessionarie VOLKSWAGEN.

Salvo approvazione VOLKSWAGEN FINANCIAL SERVICES. Offerta valida sino al 30/06/2016.

Per richiedere specifiche informazioni o essere contattati potete scriverci a:

**E-mail:** [confindustria@volkswagen.it](mailto:confindustria@volkswagen.it)