Carburanti, prosegue la corsa Oggi il tavolo sui prezzi

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 26

Il blocco sullo Stretto delle rotte del petrolio incubo per l’economi

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 29

La minaccia Allarme Cipro la tela europea di Macron per offrire lo scudo navale

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 30

Ex Ilva, il governo pressa Flacks “Garanzie entro tre settimane”

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 33

La metalmeccanica archivia il 2025 con un calo dello 0,9%

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 40

Donne e autonomia

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 42

Rottamazione lunedì ultimo

giorno per pagare

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 6 mar 2026 43

Formazione per INTERNAZIONALIZZAZIONE – MASTER Export & International Business Management (EIBM): Adesione aziende per stage studenti e progetti export

scritto da Monica De Carluccio | Marzo 6, 2026
La **Gema Business School** organizza il Master in lingua inglese "**Export & International Business Management (EIBM)**", finalizzato a formare profili con una preparazione completa in Export e International Business Management, da inserire in azienda per lo sviluppo delle vendite sui mercati esteri.

Il programma integra apprendimento pratico – in costante collaborazione con aziende di successo del Made in Italy, partner del Master – e workshop operativi che consentono di applicare subito le competenze acquisite. Le lezioni sono tenute da manager e professionisti internazionali, offrendo un confronto diretto con le reali dinamiche aziendali.

La prossima edizione prenderà avvio nell'autunno 2026.

COLLABORAZIONE CON LE AZIENDE

Gli organizzatori propongono a Confindustria Salerno una collaborazione **per coinvolgere, a titolo gratuito, aziende attive sui mercati internazionali**.

Le imprese partner potranno affidare agli studenti – italiani e internazionali – *lo sviluppo di* **Progetti Export** *concordati insieme* e **offrire opportunità di tirocinio**.

REQUISITI PER DIVENTARE AZIENDA PARTNER

Possono candidarsi aziende manifatturiere o di servizi che:

- ***dispongano di un prodotto/servizio esportabile***
- ***siano già presenti sui mercati internazionali***
- ***abbiano una buona solidità finanziaria***
- ***siano dotate di ufficio export e di un responsabile export***

L'azienda dovrà presentare una breve descrizione del progetto export da affidare agli studenti (es. analisi di mercato, analisi della concorrenza, preparazione di materiali marketing per l'estero, ecc.), che sarà *approfondito durante un incontro in azienda con gli organizzatori del Master*.

La selezione delle aziende partner avverrà sulla base dei requisiti indicati e, soprattutto, della qualità e coerenza del progetto proposto.

Modalita' e tempi di adesione

Le aziende interessate sono invitate a **compilare la scheda allegata** e a inviarla ai nostri uffici (m.decarluccio@confindustria.sa.it) al massimo **entro il prossimo mese aprile**, così da organizzare tempestivamente gli incontri con i responsabili del Master.

Le selezioni si chiuderanno entro maggio 2026, in vista dell'avvio del Master nell'autunno 2026.

ADESIONE PARTNERS AZIENDALI

Servizi alle Imprese (Monica De Carluccio 089200810 – m.decarluccio@confindustria.sa.it)

SCARICA LA SELEZIONE DEGLI ARTICOLI

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
https://www.confindustria.sa.it/wp-content/uploads/2026/03/selezione-articoli-5-mar-2026.pdf

---

«Fonderie, niente pretesti»

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
selezione articoli 5 mar 2026 1