

Perché un'azienda su tre rinuncia ad assumere

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 10](#)

La cassa ordinaria torna a crescere sotto la spinta di guerra e caro energia

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 12](#)

Energia. L'Italia bloccata

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 14](#)

L'industria alimentare in

accelerata sull'export

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 15](#)

Imprese lattiero casearie: intese Ue con Kiev utili per gli acquisti di mais

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 17](#)

Revocati i crediti d'imposta R&S non indicati in nota integrativa

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 20](#)

Conai, 170 milioni di tonnellate di cartoni avviati al riciclo

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 23](#)

Contagi ancora in salita e quarta dose al palo

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 24](#)

I giovani che soffrono nell'Italia post Covid

scritto da Fabiana Capasso | Aprile 22, 2022

[selezione articoli 22_04_2022 25](#)

INTERNAZIONALIZZAZIONE | Webinar “Mechanical Export: Come vendere all'estero lavorazioni meccaniche su disegno”. 29 aprile, h 14.30

scritto da Monica De Carluccio | Aprile 22, 2022

Il prossimo 29 aprile, alle ore 14.30, si terrà il WEBINAR
“[Come vendere all'estero lavorazioni meccaniche su disegno](#)”

□ **A chi è rivolto:** aziende che operano nel settore della subfornitura meccanica su disegno

□ **Dove:** ci troviamo in conference call (Google Meet, il giorno dell'evento, quanti registrati riceveranno il link per partecipare)

□ **Quando:** venerdì 29 Aprile 2022, h 14:30

□ **Costo:** l'evento è gratuito

→→ **Come partecipare:** Registrandosi a questo [LINK](#)

Il [Mechanical Export è servizio dedicato al mondo della meccanica di precisione](#) che abbina le competenze congiunte di:

- TEM PLUS, azienda italiana che offre competenze manageriali specializzate per l'export;
- TECHPILOT, azienda digitale con sede a Monaco di Baviera, che da 20 anni mette in contatto fornitori e compratori di componenti a disegno tecnico in tutta Europa grazie alla piattaforma online dedicata.

Durante il webinar verrà illustrato in dettaglio il **servizio dedicato alle aziende terziste che intendono sviluppare ordini nei mercati esteri**, soprattutto in Germania, Austria e Svizzera (area D.A.CH.).

Sarà presente all'evento anche un **buyer tedesco**, che interverrà descrivendo la propria esperienza e sarà a disposizione per rispondere alle **domande dei partecipanti** (*la comunicazione sarà opportunamente tradotta in tempo reale*).

Al termine della presentazione sarà possibile, senza alcun vincolo, programmare degli incontri di approfondimento con i gli esperti del servizio TEM PLUS.