

«Fermaremo i rincari ingiustificati Nuovo gas da Africa e Azerbaijan»

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 18](#)

Orsini: stop a Ets e speculazioni, la Ue valuti se sfiorare il Patto. Subito il decreto bollette

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 24](#)

Carburanti, prosegue la corsa Oggi il tavolo sui prezzi

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 26](#)

Il blocco sullo Stretto delle rotte del petrolio incubo per l'economia

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 29](#)

La minaccia Allarme Cipro la tela europea di Macron per offrire lo scudo navale

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 30](#)

Ex Ilva, il governo pressa Flacks "Garanzie entro tre settimane"

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 33](#)

La metalmeccanica archivia il 2025 con un calo dello 0,9%

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 40](#)

Donne e autonomia

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 42](#)

Rottamazione lunedì ultimo giorno per pagare

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026
[selezione articoli 6 mar 2026 43](#)

Formazione per INTERNAZIONALIZZAZIONE – MASTER Export & International Business Management (EIBM): Adesione aziende per stage studenti e progetti export

scritto da Monica De Carluccio | Marzo 6, 2026

La [Gema Business School](#) organizza il Master in lingua inglese “[Export & International Business Management \(EIBM\)](#)”, finalizzato a formare profili con una preparazione completa in Export e International Business Management, da inserire in azienda per lo sviluppo delle vendite sui mercati esteri.

Il programma integra apprendimento pratico – in costante collaborazione con aziende di successo del Made in Italy, partner del Master – e workshop operativi che consentono di applicare subito le competenze acquisite. Le lezioni sono tenute da manager e professionisti internazionali, offrendo un confronto diretto con le reali dinamiche aziendali.

La prossima edizione prenderà avvio nell'autunno 2026.

COLLABORAZIONE CON LE AZIENDE

Gli organizzatori propongono a Confindustria Salerno una collaborazione per coinvolgere, a titolo gratuito, aziende attive sui mercati internazionali.

Le imprese partner potranno affidare agli studenti – italiani e internazionali – lo sviluppo di **Progetti Export concordati insieme** e offrire opportunità di tirocinio.

REQUISITI PER DIVENTARE AZIENDA PARTNER

Possono candidarsi aziende manifatturiere o di servizi che:

- *dispongano di un prodotto/servizio esportabile*
- *siano già presenti sui mercati internazionali*
- *abbiano una buona solidità finanziaria*
- *siano dotate di ufficio export e di un responsabile export*

L'azienda dovrà presentare una breve descrizione del progetto export da affidare agli studenti (es. analisi di mercato, analisi della concorrenza, preparazione di materiali marketing per l'estero, ecc.), che sarà *approfondito durante un incontro in azienda con gli organizzatori del Master*.

La selezione delle aziende partner avverrà sulla base dei requisiti indicati e, soprattutto, della qualità e coerenza del progetto proposto.

Modalità' e tempi di adesione

Le aziende interessate sono invitate a compilare la scheda allegata e a inviarla ai nostri uffici (m.decarluccio@confindustria.sa.it) al massimo entro il prossimo mese aprile, così da organizzare tempestivamente gli incontri con i responsabili del Master.

Le selezioni si chiuderanno entro maggio 2026, in vista dell'avvio del Master nell'autunno 2026.

ADESIONE PARTNERS AZIENDALI

Servizi alle Imprese (Monica De Carluccio 089200810 – m.decarluccio@confindustria.sa.it)