

Carburanti, prosegue la corsa Oggi il tavolo sui prezzi

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 26](#)

Il blocco sullo Stretto delle rotte del petrolio incubo per l'economia

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 29](#)

La minaccia Allarme Cipro la tela europea di Macron per offrire lo scudo navale

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 30](#)

Ex Ilva, il governo pressa Flacks “Garanzie entro tre settimane”

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 33](#)

La metalmeccanica archivia il 2025 con un calo dello 0,9%

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 40](#)

Donne e autonomia

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 42](#)

Rottamazione lunedì ultimo

giorno per pagare

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 6 mar 2026 43](#)

Formazione per INTERNAZIONALIZZAZIONE – MASTER Export & International Business Management (EIBM): Adesione aziende per stage studenti e progetti export

scritto da Monica De Carluccio | Marzo 6, 2026

La [Gema Business School](#) organizza il Master in lingua inglese “[Export & International Business Management \(EIBM\)](#)”, finalizzato a formare profili con una preparazione completa in Export e International Business Management, da inserire in azienda per lo sviluppo delle vendite sui mercati esteri.

Il programma integra apprendimento pratico – in costante collaborazione con aziende di successo del Made in Italy, partner del Master – e workshop operativi che consentono di applicare subito le competenze acquisite. Le lezioni sono tenute da manager e professionisti internazionali, offrendo un confronto diretto con le reali dinamiche aziendali.

La prossima edizione prenderà avvio nell'autunno 2026.

COLLABORAZIONE CON LE AZIENDE

Gli organizzatori propongono a Confindustria Salerno una collaborazione per coinvolgere, a titolo gratuito, aziende attive sui mercati internazionali.

Le imprese partner potranno affidare agli studenti – italiani e internazionali – *lo sviluppo di Progetti Export concordati insieme e offrire opportunità di tirocinio.*

REQUISITI PER DIVENTARE AZIENDA PARTNER

Possono candidarsi aziende manifatturiere o di servizi che:

- ***dispongano di un prodotto/servizio esportabile***
- ***siano già presenti sui mercati internazionali***
- ***abbiano una buona solidità finanziaria***
- ***siano dotate di ufficio export e di un responsabile export***

L'azienda dovrà presentare una breve descrizione del progetto export da affidare agli studenti (es. analisi di mercato, analisi della concorrenza, preparazione di materiali marketing per l'estero, ecc.), che sarà *approfondito durante un incontro in azienda con gli organizzatori del Master.*

La selezione delle aziende partner avverrà sulla base dei requisiti indicati e, soprattutto, della qualità e coerenza del progetto proposto.

Modalità' e tempi di adesione

Le aziende interessate sono invitate a compilare la scheda allegata e a inviarla ai nostri uffici (m.decarluccio@confindustria.sa.it) al massimo entro il prossimo mese aprile, così da organizzare tempestivamente gli incontri con i responsabili del Master.

Le selezioni si chiuderanno entro maggio 2026, in vista dell'avvio del Master nell'autunno 2026.

[ADESIONE PARTNERS AZIENDALI](#)

Servizi alle Imprese (Monica De Carluccio 089200810 – m.decarluccio@confindustria.sa.it)

SCARICA LA SELEZIONE DEGLI ARTICOLI

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

<https://www.confindustria.sa.it/wp-content/uploads/2026/03/selezione-articoli-5-mar-2026.pdf>

«Fonderie, niente pretesti»

scritto da datiweb | Marzo 6, 2026

[selezione articoli 5 mar 2026 1](#)