

INTERNAZIONALIZZAZIONE | ITALY MEETS AFRICA: *Business opportunities for African and Italian companies*, 7 Novembre 2023, h.11.00

scritto da Monica De Carluccio | Ottobre 26, 2023



Il prossimo 7 novembre a partire dalle ore 11.00 si svolgerà il Webinar *Italy meets AFRICA. Leveraging the private sector in Africa. Business opportunities for African and Italian companies*, organizzato da Cassa Depositi e Prestiti e SIMEST, con la collaborazione di Confindustria Assafrica & Mediterraneo e il supporto di Confindustria.

Focus dell'evento sarà quello di valorizzare il settore privato per stimolare la crescita inclusiva e sostenibile in Africa, favorendo lo sviluppo e il rafforzamento di relazioni economico-commerciali tra aziende italiane e africane. L'obiettivo è coinvolgere diversi attori (banche di sviluppo, fondi, imprese, associazioni) per promuovere gli strumenti esistenti. Sarà inoltre fornita una panoramica delle diverse opportunità di business per diversi settori privati, tra cui l'agroalimentare, l'energetico e le infrastrutture.

Seguiranno incontri B2B online sulla piattaforma Business Matching di CDP.

Durante la fase di registrazione e profilazione alla piattaforma le imprese associate a Confindustria potranno usufruire del *Premium Code CONF2023* che darà la possibilità di accedere a informazioni aggiuntive e ad un supporto specifico nel corso degli incontri B2B.

Si riporta in allegato il programma dell'incontro i cui lavori si svolgeranno in lingua inglese.

Per supporto: infoimprese@cdp.it

[20231020_Agenda_Africa](#)

SCARICA LA SELEZIONE DEGLI ARTICOLI

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

<https://www.confindustria.sa.it/selezione-articoli-26-10-2023/>

Boat Show 221 barche in mostra e ingresso gratuito per 5 giorni

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

[selezione articoli 26 10 2023 1](#)

Rigenerazione urbana: Città in scena domani fa tappa a Salerno

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

[selezione articoli 26 10 2023 6](#)

L'INTERVENTO / Ugo Picarelli

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

[selezione articoli 26 10 2023 7](#)

Ex Whirlpool, firmata l'intesa per riassumere i laboratori

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

[selezione articoli 26 10 2023 9](#)

Plastica, allarme imprese Bonomi: sono a rischio migliaia di posti di lavoro

scritto da Fabiana Capasso | Ottobre 26, 2023

[selezione articoli 26 10 2023 12](#)

LAVORO | CCNL Industria Metalmeccanica – Fondo MètaSalute: procedura di attribuzione dei piani sanitari 2024

scritto da Giuseppe Baselice | Ottobre 26, 2023



Il Fondo MètaSalute, tramite il proprio portale, informa che a partire da **lunedì 23 ottobre e fino al 22 novembre 2023**, all'interno dell'Area Riservata Azienda, sarà disponibile la procedura di attribuzione dei piani sanitari validi per l'anno 2024. La selezione dei piani, e quindi l'adesione, per il 2024 dovrà essere effettuata entro e non oltre il 22 novembre 2023 (incluso).

Come da [comunicazione del 18 Ottobre 2023](#), MètaSalute ha siglato un accordo per la gestione dei Nuovi Piani Sanitari validi per il triennio 2024-2026 con Intesa Sanpaolo RBM Salute, l'attuale gestore assicurativo dei Piani Sanitari in

scadenza al 31 dicembre 2023. Nella sezione del portale del Fondo "[I Piani Sanitari 2024-2026](#)" è possibile visionare le schede sintetiche di tutti i Piani validi a partire dal 1° gennaio 2024.

Tutte le aziende aderenti, pur avendo effettuato la selezione dei piani 2023 e precedenti, dovranno nuovamente effettuare la selezione per l'anno 2024 poiché l'attribuzione dei piani ha validità di un anno solare. Il completamento parziale della procedura e/o l'assenza di alcuna selezione alla data del 23 novembre 2023 determinerà l'applicazione del piano Base per l'intero anno 2024 senza possibilità di modifica.

I nuovi piani sanitari, in vigore dal 1° gennaio 2024, sono differenti rispetto ai piani sanitari degli anni precedenti e, anche a parità di contribuzione, i livelli delle garanzie sanitarie non sono omogenei rispetto al passato. Pertanto, prima di effettuare la scelta dei Piani per l'anno 2024, si consiglia la consultazione delle relative schede sintetiche presenti sul sito del Fondo alla sezione "Piani Sanitari".

Per la corretta gestione della procedura si rimanda alla lettura della [Circolare informativa n.4/2023](#) e del "[Manuale di attribuzione dei Piani Sanitari 2024](#)".

RELAZIONI INDUSTRIALI:

Giuseppe Baselice 089200829 g.baselice@confindustria.sa.it

Francesco Cotini 089200815 f.cotini@confindustria.sa.it

INTERNAZIONALIZZAZIONE | PROGETTO VELP ASEAN: Missione incoming multisetoriale operatori economici di Vietnam, Indonesia e Singapore – 30 novembre, Milano

scritto da Monica De Carluccio | Ottobre 26, 2023



È in avvio il ***Progetto ASEAN – Percorso integrato di Formazione e Business***, realizzato con la collaborazione di Confindustria e ICE-Agenzia su impulso delle Rappresentanze Regionali VELP-Veneto, Emilia-Romagna, Lombardia e Piemonte, consistente nell'organizzazione di una **missione incoming di operatori economici provenienti dai paesi target del progetto: Vietnam, Indonesia e Singapore.**

Il prossimo **30 novembre presso la sede di ICE-Agenzia Milano** (Corso Magenta, 59 – 20123, Milano) le imprese associate avranno la possibilità di partecipare ad una sessione operativa dedicata a incontri B2B con:

- **2 operatori Singaporeani** attivi nel comparto dell'arredamento;
- **6 operatori Indonesiani** attivi nei comparti **energetico, costruzioni, macchinari, farmaceutico, informatico, commercio e servizi;**
- **5 operatori Vietnamiti** attivi nel comparto **energetico, macchinari e farmaceutico;**

Si riportano in allegato i **profili** degli operatori economici

partecipanti alla missione dove sono altresì riportati i target e interessi specifici dei possibili partner ricercati per il mercato italiano (sezione Target partners).

MODALITÀ DI ADESIONE

La partecipazione all'iniziativa è gratuita.

Le aziende interessate dovranno iscriversi **entro e non oltre il prossimo 3 novembre 2023** tramite il seguente link di registrazione: <https://forms.gle/SFAh699buuwxAykL9>

Si segnala che le **richieste di incontro saranno sottoposte alle controparti estere** e che le imprese registrate riceveranno comunicazione con l'eventuale conferma di svolgimento degli incontri.

La lingua degli incontri sarà l'inglese.

Invitiamo quanti aderiranno a dare cortese evidenza ai nostri uffici.

[VELP INDONESIA DELEGATION](#) [VELP SINGAPORE DELEGATION](#) [VELP VIETNAM DELEGATION](#)

Healthware Group acquisito da EVERSANA

scritto da Vito Salerno | Ottobre 26, 2023



L'azienda leader nell'offerta di servizi commerciali globali per il settore *life sciences*, [EVERSANA](#), ha annunciato l'acquisizione di [Healthware Group](#), *full service agency* e *innovation consultancy* con sede a Salerno.

L'acquisizione espande immediatamente le attività europee e l'offerta globale di EVERSANA nel supportare le aziende farmaceutiche, di medical device e biotech a lanciare prodotti a livello globale, ad ampliare l'accesso al mercato o ad affrontare specifiche criticità a livello geografico e di mercato.

“L'annuncio rappresenta il prossimo importante passo nel nostro percorso di innovazione dei processi di commercializzazione, integrando efficacemente quelli che riteniamo essere i migliori provider di servizi in tutto il mondo”, ha dichiarato Jim Lang, CEO di EVERSANA. “Sono finiti i tempi in cui le operations o le strategie regionali erano frammentate e inefficaci. I nostri clienti necessitano di una strategia globale e di servizi commerciali integrati, bilanciati con l'adeguata expertise locale. E ora, con un potente network di agenzie globali collegato all'intero ecosistema commerciale di EVERSANA, continueremo a impegnarci per fornire ai clienti un supporto senza pari a livello globale”.

Con oltre 150 dipendenti e numerose sedi in Italia, Finlandia e Regno Unito, **Healthware** si integrerà completamente al network globale di agenzie di EVERSANA, EVERSANA INTOUCH, passando da una joint venture consolidata a una realtà globale scalabile.

I due pluripremiati network di agenzie hanno, infatti, una partnership ben consolidata dal 2017, quando Healthware ha firmato un accordo di joint venture con Intouch Group, successivamente acquisito da EVERSANA nel 2021.



“Healthware Group ed EVERSANA INTOUCH collaborano da molti anni con successo in Europa, Asia Pacifica e Nord America. Le nostre aziende condividono una cultura e una visione comune e insieme stiamo già sfruttando le potenzialità delle soluzioni

*digitali e tecnologiche per ottenere un impatto globale sul brand e trasformare il coinvolgimento degli stakeholder e la cura dei pazienti”, ha affermato **Roberto Ascione, CEO di Healthware Group.** “Grazie a questa fusione, diventeremo una realtà leader di mercato, in grado di fornire servizi decisamente superiori a quelli di un tradizionale network di agenzie, ed è per questo che l’integrazione aveva per noi una rilevanza strategica. Siamo pronti a lavorare sia con nuovi clienti che con quelli esistenti, fornendo un’offerta ampliata di servizi di commercializzazione e continuando a guidare la trasformazione del settore life sciences e non solo”.*

*“Quest’acquisizione rappresenta un passo importante per Healthware ma ha anche una rilevanza strategica per il territorio e l’Italia, in quanto dimostra che si possono costruire company scalabili dall’Italia, costruendo team e culture internazionali anche partendo dal Sud del Paese”, ha dichiarato, poi, **Roberto Ascione.** “Siamo felici di creare valore nel settore della salute digitale e nella trasformazione digitale e dei servizi all’industria farmaceutica. Nel prossimo futuro, assieme all’integrazione e allo sviluppo delle sinergie con EVERSANA continueremo nel percorso di creazione di valore attraverso il portfolio di start-up costruito in questi anni”.*

Fondata da Ascione, Healthware offre servizi di marketing, advisory, customer engagement e media, comunicazione scientifica e formazione medico-scientifica, insieme a capacità tecnologiche avanzate da oltre 25 anni.

Quest’offerta si integra nel network globale di agenzie full-service del settore healthcare EVERSANA INTOUCH, guidato da Faruk Capan, CEO di EVERSANA INTOUCH e Chief Innovation Officer di EVERSANA. Questo network ampliato di agenzie globali sfrutterà le proprie competenze nel campo dell’innovazione digitale per “farmaceuticizzare” la potenza dell’IA nel marketing. Le capacità di innovazione del network, combinate ai servizi globali di omnichannel, data e media, costituiscono

la piattaforma per la formazione di brand del settore sanitario moderni, autentici e distintivi.

Nell'ambito dell'acquisizione, i cui dettagli finanziari non sono stati resi noti, la divisione eventi, media e publishing di Healthware, di cui fanno parte la conferenza annuale Frontiers Health e pharmaphorum, uno dei principali media del settore salute e farmaceutico, saranno di proprietà e gestiti da EVERSANA.

Con il completamento dell'acquisizione, Ascione farà parte della leadership di EVERSANA. I leadership team di EVERSANA e Healthware Group saranno presenti all'evento principale di Healthware, Frontiers Health 2023, che si terrà dall'8 al 10 novembre a Roma.